

Anbieter-Profil

Oliver Schumacher - Verkaufstrainer

Oliver Schumacher zeigt, wie ehrlicher Verkauf funktioniert. Der erfahrene B2B-Verkaufstrainer und Keynote Speaker begeistert mit praxisnahen...



Portrait

Oliver Schumacher zeigt, wie ehrlicher Verkauf funktioniert. Der erfahrene B2B-Verkaufstrainer und Keynote Speaker begeistert mit praxisnahen Impulsen, klaren Worten und sofort umsetzbaren Ideen für mehr Umsatz und Überzeugungskraft.

Firmensitz:  49809 Lingen

Mögliche Sprachen:  Deutsch

Anbieter seit:  2025

Hinweis zur inhaltlichen Verantwortung: Dies ist kein bindendes Vertragsangebot, sondern eine Programm-Idee. Die Inhalte dieser Programm-Idee (z. B. Bilder, Beschreibungen, Leistungsangaben) wurden durch den jeweiligen Anbieter auf der Plattform hirschfeld.de bereitgestellt. Hirschfeld & Heide GmbH & Co. KG stellt diese Inhalte ausschließlich im Rahmen einer technischen Vermittlung dar und übernimmt keine Verantwortung für deren Richtigkeit, Vollständigkeit oder Rechteinhaberschaft. Alle Angaben stammen vom jeweiligen Anbieter. Urheber- und Nutzungsrechte verbleiben bei den jeweiligen Rechteinhabern. Bei Anfragen zur Rechteinhaberschaft der dargestellten Inhalte geben wir unverzüglich Auskunft über den Anbieter, der für die Inhalte verantwortlich ist.

Hirschfeld und Heide GmbH & Co.KG, 99084 Erfurt, Regierungsstraße 70 | www.hirschfeld.de | Amtsgericht Jena HRB 111632

Seite 1 / 2

Anbieter-Profil

Oliver Schumacher - Verkaufstrainer

Oliver Schumacher zeigt, wie ehrlicher Verkauf funktioniert. Der erfahrene B2B-Verkaufstrainer und Keynote Speaker begeistert mit praxisnahen...

Unsere Story

Der [Speaker Oliver Schumacher](#) kennt Verkauf nicht nur aus Büchern, sondern aus eigener Erfahrung. Zehn Jahre lang war er im Verkaufsaußendienst für einen börsennotierten Markenartikelhersteller überdurchschnittlich erfolgreich tätig und weiß, wie hart Kunden, Preise und Ziele in der Realität sein können.

Auf der Bühne spricht er offen über das, was Verkäufer wirklich bewegt: Harte Preisgespräche, Schwierigkeiten bei der Kundenbindung und -gewinnung und zunehmender Druck von allen Seiten. Selbstverständlich stellt er auch pragmatische Ansätze vor, wie erfolgreiche Verkäufer diesen begegnen. Das ganze direkt, ehrlich und ohne Show. Wer ihn hört, merkt schnell: Hier spricht keiner über Verkauf, hier lebt einer Verkauf.

Als Diplom-Betriebswirt (FH) und Sprechwissenschaftler zählt Oliver Schumacher seit 2009 zu den gefragtesten Verkaufstrainern im deutschsprachigen Raum. Das Wirtschaftscho nennt ihn „einen der besten Trainer Deutschlands“. Über 1000 begeisterte Bewertungen, mehrere Fachbücher - darunter der Longseller „Preisverhandlung“ - und ein reichweitenstarker YouTube-Kanal belegen seine Wirkung: fundiertes Wissen, authentisch vermittelt und messbar erfolgreich.