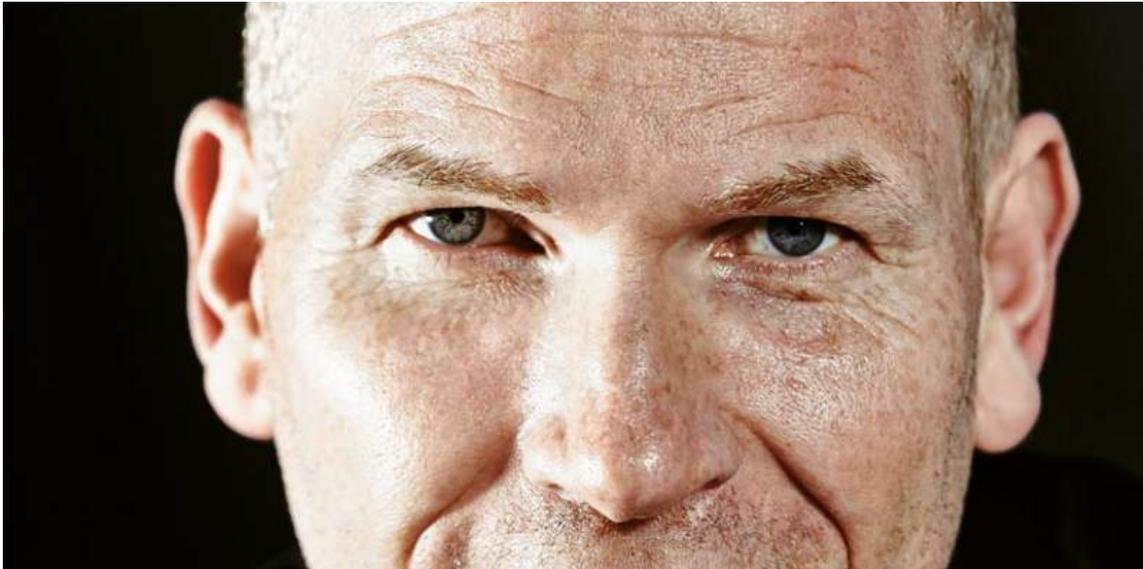


Referent

Martin Limbeck, CSP

"Klar, wahr und auf den Punkt"



Programm-Idee

Martin Limbeck ist eine Ausnahmepersönlichkeit: Der Unternehmer ist nicht nur einer der erfolgreichsten Verkaufsexperten Europas, sondern auch Autor zahlreicher Bestseller (zuletzt LIMBECK. VERKAUFEN.) sowie Gründer und geschäftsführender Gesellschafter der LIMBECK® GROUP. Mit seinen Vertriebsspezialisten unterstützt die LIMBECK® GROUP mittelständische Unternehmen und Konzerne dabei, ihre B2B-Vertriebsperformance zu steigern und wurde zudem als „Beste Arbeitgeber in NRW 2019“ ausgezeichnet. Martin Limbeck ist stolz auf das, was er tut. Er ist Unternehmer mit Leib und Seele und er es sich zur Aufgabe gemacht, sein Wissen und seine Erfahrungen weiterzugeben und zu teilen. In seinen Vorträgen, Seminaren, Coachings und mit seiner ausgezeichneten Online Academy für Blended-Learning motiviert er...

Paket-Nummer: 0009611

Region:	📍	Gesamt-Deutschland
Teilnehmer:	👤	1 - 1.000 Teilnehmer
Verfügbarkeit:	📅	ganzjährig
Mögliche Sprachen:	🌐	Deutsch, Englisch

Referent

Martin Limbeck, CSP

"Klar, wahr und auf den Punkt"

Beschreibung

THEMEN

Limbecks Vorträge sind...

- ...klar, weil er kein Blatt vor den Mund nimmt
- ...wahr, weil er jede Erfahrung selbst gemacht hat
- ...auf den Punkt, weil er sagt, was Sache ist

Limbeck. Vertriebsführung.

- Agile Vertriebsführung in digitalen Zeiten
- Führung zwischen Macht, Moral und Effizienz
- Mitarbeiter langfristig binden, motivieren und begeistern

Limbeck. Verkaufen.

- Neue Methoden der Kundenrecherche und -gewinnung
- Selbstbewusster Verhandlungsstil mit höchstem Wirkungsgrad
- Expertenstatus aufbauen im Kopf des Kunden

Der neue Experte heißt Kunde - Verkaufen in digitalen Zeiten

- Die Folgen veränderten Kaufverhaltens
- Kunden beraten, begleiten und begeistern
- Präsenz und Kompetenz online wie offline

Remote Sales ist gekommen, um zu bleiben!

- Die Zukunft des Vertriebs ist digital UND persönlich
- Mit Social Selling Entscheider identifizieren und interessieren
- Kunden mit Videocalls und Online-Präsentationen begeistern

Dodoland: Mit der Kraft der Selbstdisziplin zu mehr Leistung

- Warum in uns allen ein bisschen Dodo-Verhalten steckt
- Wieso es höchste Zeit ist, endlich fliegen zu lernen
- Wie es jedem gelingt, ins Handeln zu kommen und mehr zu leisten

Anbieter-Bewertungen

1 abgegebene Bewertungen	★★★★★	4.67 von 5 Sternen
Preis/Leistungsverhältnis:	★★★★☆	4.00 von 5 Sternen
Vollständigkeit der Leistungen:	★★★★☆	4.00 von 5 Sternen
Freundlichkeit des Personals:	★★★★★	5.00 von 5 Sternen
Zutreffen der Beschreibung:	★★★★★	5.00 von 5 Sternen
Erwartungen erfüllt?	★★★★★	5.00 von 5 Sternen
Persönliches Engagement:	★★★★★	5.00 von 5 Sternen

Referent

Martin Limbeck, CSP

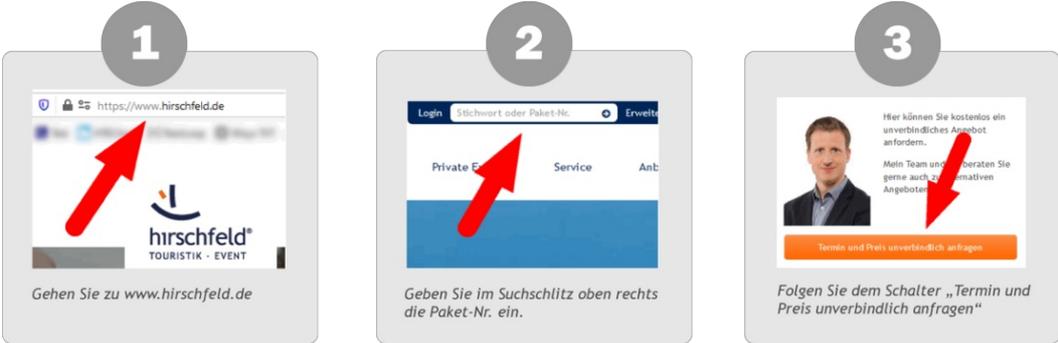
"Klar, wahr und auf den Punkt"

Zusatzleistungen

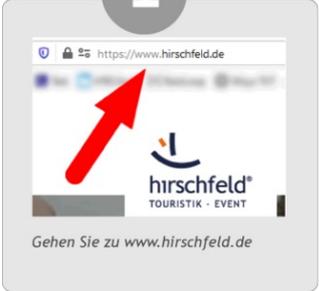
- Einzel-Coaching, 3 Stunden
Preis: auf Anfrage!
- Offenes Seminar
Preis: auf Anfrage!
- Tagessatz
Preis: auf Anfrage!

Wie Sie in 3 Schritten ein individuelles Angebot für diese Programm-Idee kostenfrei anfordern und offene Fragen klären können

www.hirschfeld.de - Paket-Nr. 0009611

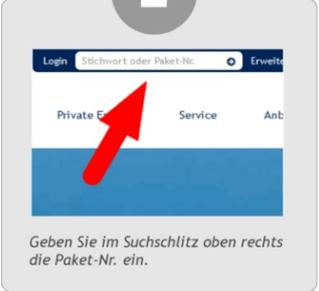


1



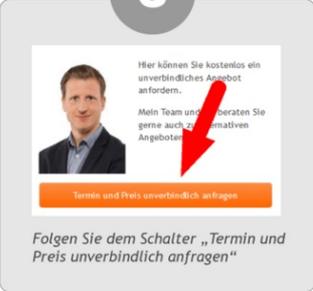
Gehen Sie zu www.hirschfeld.de

2



Geben Sie im Suchschlitz oben rechts die Paket-Nr. ein.

3



Folgen Sie dem Schalter „Termin und Preis unverbindlich anfragen“