

Referent

## Keynote "Keiner kauft aus Mitleid"

Das neue Mindset im Vertrieb



### Programm-Idee

Der Vortrag zum neuen Buch „Nie mehr Pech beim Denken! - Das neue Mindset im Vertrieb“. Viele Verkäufer sabotieren sich und ihren Verkaufserfolg durch das eigene Denken unbewusst selbst. „Rede so mit dir, dass es dir nützt - und zwar nicht erst im Kundentermin, sondern schon davor.“ derLÖSER inspiriert Verkäufer dazu, sich unter dem Motto ‚Glaub‘ nicht alles, was du denkst!‘ mit den eigenen Glaubenssätzen und Verhaltensmustern auseinanderzusetzen.

Paket-Nummer: 0037011

Region:	📍	Gesamt-Deutschland
Teilnehmer:	👤	1 - 5.000 Teilnehmer
Verfügbarkeit:	📅	ganzjährig
Dauer:	🕒	1 Stunde
Mögliche Sprachen:	🌐	Deutsch
Preis inkl. MwSt:	💰	ab 4.380,00 € pauschal

## Referent

# Keynote "Keiner kauft aus Mitleid"

Das neue Mindset im Vertrieb

### Beschreibung

Der Vortrag zum neuen Buch vom LÖSER „Nie mehr Pech beim Denken - Das neue Mindset im Vertrieb. So verwandelst du negative Glaubenssätze in positive Aktivitäten“

Sprich so mit dir, dass es dir nützt. (Nicht erst beim Kunden, idealerweise schon davor!) ist die Kernaussage dieses Vortrags. Ein bewusstes Selbstmanagement ist von existenzieller Bedeutung für Erfolg im Vertrieb und im Leben.

derLÖSER. regt in diesem Vortrag seine Zuhörer mit viel Witz und Humor dazu an, sich mit den persönlichen Glaubenssätzen und Verhaltensmustern auseinanderzusetzen. Mit außergewöhnlichen Erlebnisübungen und Experimenten macht der Experte für Vertrieb diese bewusst und setzt wirksame Impulse zur Veränderung.

#### Inhalte

- Mein Denken über mich
- Mein Denken über meine Kommunikation
- Mein Denken über das Verkaufen
- Mein Denken über meine Firma und mein Angebot
- Mein Denken über meine Kunden

Ein Vortrag, der Lust macht auf persönliche Weiterentwicklung - als Grundlage für herausragende Erfolge im Vertrieb!

Im Vorfeld der Veranstaltung werden die Inhalte in einem (Online-) Meeting gemeinsam abgestimmt und so ein einmaliger, unternehmensspezifischer Vortrag entwickelt.

### Anbieter-Bewertungen

1 abgegebene Bewertungen	★★★★★	4.83 von 5 Sternen
Preis/Leistungsverhältnis:	★★★★☆	4.00 von 5 Sternen
Vollständigkeit der Leistungen:	★★★★★	5.00 von 5 Sternen
Freundlichkeit des Personals:	★★★★★	5.00 von 5 Sternen
Zutreffen der Beschreibung:	★★★★★	5.00 von 5 Sternen
Erwartungen erfüllt?	★★★★★	5.00 von 5 Sternen
Persönliches Engagement:	★★★★★	5.00 von 5 Sternen

Referent

## Keynote "Keiner kauft aus Mitleid"

Das neue Mindset im Vertrieb

Wie Sie in 3 Schritten ein individuelles Angebot für diese Programm-Idee kostenfrei anfordern und offene Fragen klären können

[www.hirschfeld.de](http://www.hirschfeld.de) - Paket-Nr. 0037011

