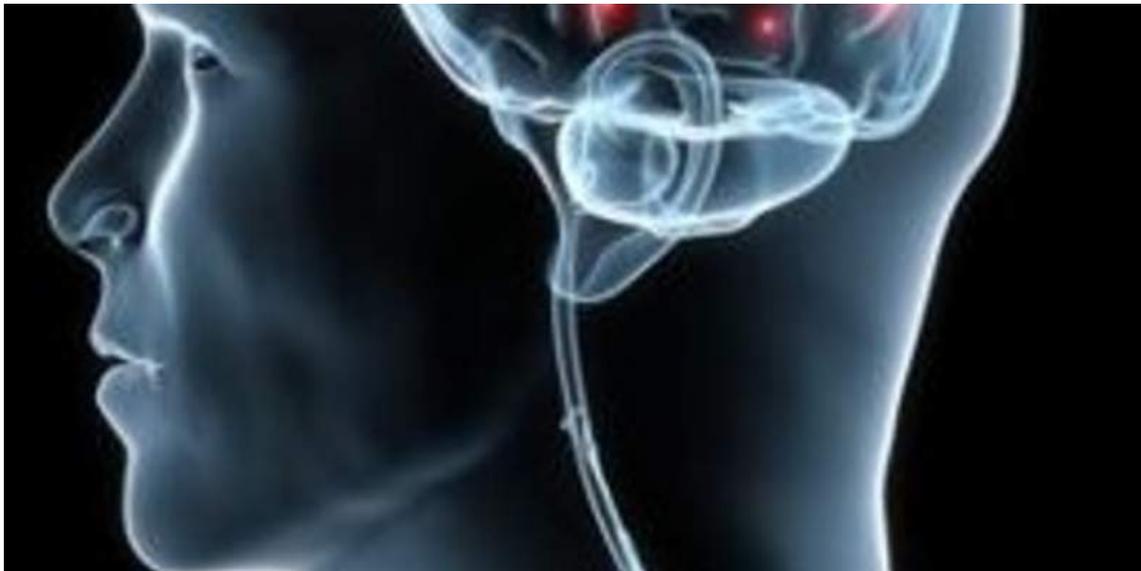


Referent

Gehirn-Wissen - Ziele erreichen

Erfahren Sie in diesem Vortrag, wie es aus Sicht des Gehirns ideal wäre, Ziele zu erreichen. Sie erwartet ein Infotainment-Vortrag mit...



Programm-Idee

In den Vorstellungen vieler Menschen herrscht die Meinung vor, dass Ziele eine Sache von rationalem Denken, also Sache des Verstandes sei. Andere wiederum verfolgen die Strategie, dass es die Emotionen seien, die uns bei dem Erreichen oder nicht Erreichen unserer Ziele fördern oder hindern. Auf diese Weise haben sich im Laufe der Zeit die unterschiedlichsten Theorien und Strategien entwickelt, mit denen man glaubte, dem Geheimnis der Zielerreichung auf die Spur zu kommen. Was aber ist letztendlich wirklich für die Erreichung von Zielen verantwortlich?

Paket-Nummer: 0046483

Region:	📍	Gesamt-Deutschland
Teilnehmer:	👤	10 - 50 Teilnehmer
Verfügbarkeit:	📅	ganzjährig
Dauer:	🕒	1 Stunde
Mögliche Sprachen:	🌐	Deutsch, Englisch
Preis zzgl. MwSt:	💰	ab 1.200,00 € pauschal

Referent

Gehirn-Wissen - Ziele erreichen

Erfahren Sie in diesem Vortrag, wie es aus Sicht des Gehirns ideal wäre, Ziele zu erreichen. Sie erwartet ein Infotainment-Vortrag mit...

Beschreibung

Inhalt:

1. Ziele verändern sich im Laufe des Lebens
2. Ziele sind subjektiv
3. Erfolg ist beeinflussbar und planbar
4. Wir haben meist eine falsche Vorstellung davon, wie wir unsere Ziele erreichen
5. Die Methoden der modernen Hirnforschung
6. Wie Entscheidungen und Handlungen entstehen
7. Der Prozess der emotionalen Konditionierung
8. „The Big Five“ - Die 5 Grundfaktoren der Persönlichkeit
9. Ziele und die Abhängigkeit von der Intelligenz
10. Die wichtigsten Funktionen unseres Gehirns
11. Wer bin ich?
12. Unser Bewusstsein
13. Unser Unbewusstsein
14. Unser Vorbewusstsein
15. Unser Bewusstsein hat einen hohen Preis
16. Was unser Bewusstsein beeinflusst und gestaltet
17. Chancen und Grenzen der Zielerreichung
18. Tanaland und die vernetzten Systemkomponenten
19. Motive und Ziele müssen in Übereinstimmung stehen
20. Die psychologischen Grenzen der Motivation
21. Motivation aus Sicht der Neurowissenschaften
22. Was uns sonst noch zu Siegern oder Verlierern macht

Wirksame Fortbildung in einem neuen Format

Dies ist ein Thema aus der Reihe „Gehirn-Wissen für Sitzberufler & Kopfarbeiter“, bei dem eines der über 30 verfügbaren Gehirn-Wissen-Pakete behandelt. So ein „Gehirn-Wissen-Paket“ besteht aus einem „Live-Vortrag“ und verschiedenen Materialien für die individuelle Nacharbeit. Gehirngerecht werden für jeden Lerntypen nach dem Vortrag den Teilnehmern folgende Materialien zur Verfügung gestellt:

- > eBook-Link (Nutzbar für alle Geräte = PC, Mac, Smartphone, Tablet, iPad, iPhone)
- > Video-Datei (Alle Vortragsfolien aus dem Live-Vortrag inkl. Audio)

Anbieter-Bewertungen

20 abgegebene Bewertungen	★★★★☆	4.29 von 5 Sternen
Preis/Leistungsverhältnis:	★★★★☆	3.80 von 5 Sternen
Vollständigkeit der Leistungen:	★★★★☆	4.30 von 5 Sternen
Freundlichkeit des Personals:	★★★★★	4.70 von 5 Sternen
Zutreffen der Beschreibung:	★★★★☆	4.30 von 5 Sternen
Erwartungen erfüllt?	★★★★☆	4.20 von 5 Sternen
Persönliches Engagement:	★★★★☆	4.45 von 5 Sternen

Referent

Gehirn-Wissen - Ziele erreichen

Erfahren Sie in diesem Vortrag, wie es aus Sicht des Gehirns ideal wäre, Ziele zu erreichen. Sie erwartet ein Infotainment-Vortrag mit...

Wie Sie in 3 Schritten ein individuelles Angebot für diese Programm-Idee kostenfrei anfordern und offene Fragen klären können

www.hirschfeld.de - Paket-Nr. 0046483

