

Referent

Katrin Gugl

"Retail Future - wenn „Retail is Detail“ auf zukunftsweisende „Mindshifts“ trifft"



Programm-Idee

"Kompetent. Mutig. Visionär." Katrin Gugl spricht das aus, was andere nur leise denken. New World & New Work hat Handel und Vertrieb längst eingeholt. Wer sich nicht auf diese stetig verändernde Reise und eine innovative Customer & Employer Experience einlässt, existiert morgen nicht mehr. Katrin Gugl steht seit über 25 Jahren als Expertin für umsatzstarke Sales Performance und einzigartige Kundenzellenz sowie wirkungsvolles Change Leadership und agile Recruiting Prozesse. Mindset, Change Kompetenz, Mut zu stetiger Innovations- und Fehlerkultur sind Erfolgstreiber dieses New Business. Katrin Gugl präsentiert in ihren Vorträgen strategische Mindshifts mit fundierten Analysen und treffsicheren Erfolgsgeschichten unterschiedlichster Branchen. Das Auditorium spürt dabei ihre Erfahrung, ihre...

Paket-Nummer: 0512349

Region:	📍	Gesamt-Deutschland
Teilnehmer:	👤	1 - 1.000 Teilnehmer
Verfügbarkeit:	📅	ganzjährig
Dauer:	🕒	1.5 Stunden
Mögliche Sprachen:	🌐	Deutsch

Referent

Katrin Gugl

"Retail Future - wenn „Retail is Detail“ auf zukunftsweisende „Mindshifts“ trifft"

Beschreibung

THEMEN

Exzellente Sales Performace in Handel & Vertrieb
KundenGLÜCKLICHmacher in herausfordernden Zeiten

Mega Trends in Handel und Vertrieb: die Suche des Kunden nach mehr Leben, Sinn und Service
Von der Customer Journey hin zur Relationship-Journey, wie Sie positive Emotionen und Beziehung aufbauen und nachhaltig gestalten
Verkäufer? Berater? Exzellenter Gastgeber! - Wie Sie mit persönlicher Klarheit, innerem Fokus und energievoller Leichtigkeit Mensch und Kunde begeistern und sympathisch verkaufen

Recruiting (S)kills 4.0 - new Spirit & new Power
Wie Sie mit Fokus, Freiraum und Feeling die richtigen Kandidaten gewinnen

Change Mindset Recruiting: Von "Wo sind denn alle hin?" hin zu einer "All Generation" Strategie im Recruiting Prozess
Recruiting Empowerment: Ihr Team entscheidet, denn Recruiting ist heute nicht nur HR-Sache
Candidate Journey: Wie Sie eine anziehende Candidate Experience gestalten und die richtigen Kandidaten gewinnen
Recruiting is more: Wie kreatives und individuelles Pre und Onboarding, Mensch und Marke verbindet

Change Leadership - thats New Leadership
Von der Führungskraft zum MitarbeiterPOTENTIALentwickler - bewegend, klar und mit Energie

Mut. Haltung. Vertrauen - Wie das persönliche Change-Mindset als Führungskraft entscheidet
Freiraum. Anker. Grenzen - Wie Sie Resilienz & Motivation in Change-Prozessen leben und stärken
Struktur. Reflektion. Innovationskraft - Wie Sie mit wirkungsvollen Change Tools Mitarbeiter & Teams begleiten und begeistern

Anbieter-Bewertungen

1 abgegebene Bewertungen	★★★★★	4.67 von 5 Sternen
Preis/Leistungsverhältnis:	★★★★☆	4.00 von 5 Sternen
Vollständigkeit der Leistungen:	★★★★☆	4.00 von 5 Sternen
Freundlichkeit des Personals:	★★★★★	5.00 von 5 Sternen
Zutreffen der Beschreibung:	★★★★★	5.00 von 5 Sternen
Erwartungen erfüllt?	★★★★★	5.00 von 5 Sternen
Persönliches Engagement:	★★★★★	5.00 von 5 Sternen

Referent

Katrin Gugl

"Retail Future - wenn „Retail is Detail“ auf zukunftsweisende „Mindshifts“ trifft"

Wie Sie in 3 Schritten ein individuelles Angebot für diese Programm-Idee kostenfrei anfordern und offene Fragen klären können

www.hirschfeld.de - Paket-Nr. 0512349

1



Gehen Sie zu www.hirschfeld.de

2



Geben Sie im Suchschlitz oben rechts die Paket-Nr. ein.

3



Folgen Sie dem Schalter „Termin und Preis unverbindlich anfragen“