

Referent

Michael Kimmelmann

„Messe- & Vertriebserfolge sind planbar!“



Programm-Idee

Michael Kimmelmann ist Ihr Messe- & Vertriebsexperte. In seiner langjährigen Erfahrung als Vertriebsleiter in einem Feinkost-Großhandel und als Leiter einer Handelsagentur erlebte er tagtäglich die Herausforderungen der Kundenkommunikation. Sein Steckenpferd ist die erfolgreiche Präsentation auf Messen. In seinem Buch „Der Messe-Wahnsinn“ beschreibt er unterhaltsam den Weg vom planlosen Aktionismus hin zu einem erfolgreichen Auftritt. Der BDVT-geprüfte Trainer vermittelt in seinen Seminaren, Vorträgen und Coachings sein praxisorientiertes Wissen auf lockere und informative Art und Weise. Zu seinen Kunden zählen namhafte Unternehmen aus verschiedenen Branchen. Michael Kimmelmann ist als freier Dozent unter anderem am IHK Bildungszentrum Karlsruhe und an der Steinbeis Hochschule Berlin tätig.

Paket-Nummer: 0512403

Region:		Gesamt-Deutschland
Teilnehmer:		10 - 2.000 Teilnehmer
Verfügbarkeit:		ganzjährig
Dauer:		1.5 Stunden
Mögliche Sprachen:		Deutsch

Referent

Michael Kimmelmann

„Messe- & Vertriebserfolge sind planbar!“

Beschreibung

Themen:

Der Messe-Wahnsinn - Planloser Aktionismus oder erfolgreicher Auftritt?

Seien Sie mutig und fallen Sie auf! - Wie Sie Ihren Messestand zu einem Erlebnis für Ihre Kunden machen
So wirken Sie richtig! Wie Sie sich in jeder Messesituation professionell verhalten und neue Kontakte gewinnen
Nur der Abschluss zählt! - Wie Sie aus Ihren Kontakten mehr Umsatz generieren

SO! geht Vertrieb!

Was will der Kunde wirklich? - Wie Sie mit den richtigen Fragen die wahren Motive Ihrer Kunden erkennen
Präsentationen, die verkaufen! - Wie Sie mit 5 Punkten Ihre Kunden gewinnen
Service, der begeistert! - Wie Sie mit einer serviceorientierten Kommunikation Ihren Kunden langfristig binden

Reklamationen souverän meistern!

„Wo drückt Dein Schuh?“ - Zeigen Sie Interesse, hören Sie zu und erkennen Sie den wirklichen Schmerz Ihres Kunden
„Welcher Kundentyp bist Du?“ - Holen Sie Ihren Kunden auf seiner Persönlichkeitsebene ab
„Wie ist die Lösung?“ - Finden Sie gemeinsam mit dem Kunden mögliche Lösungswege und Alternativen

Anbieter-Bewertungen

1 abgegebene Bewertungen	★★★★★	4.67 von 5 Sternen
Preis/Leistungsverhältnis:	★★★★☆	4.00 von 5 Sternen
Vollständigkeit der Leistungen:	★★★★☆	4.00 von 5 Sternen
Freundlichkeit des Personals:	★★★★★	5.00 von 5 Sternen
Zutreffen der Beschreibung:	★★★★★	5.00 von 5 Sternen
Erwartungen erfüllt?	★★★★★	5.00 von 5 Sternen
Persönliches Engagement:	★★★★★	5.00 von 5 Sternen

Referent

Michael Kimmelmann

„Messe- & Vertriebserfolge sind planbar!“

Wie Sie in 3 Schritten ein individuelles Angebot für diese Programm-Idee kostenfrei anfordern und offene Fragen klären können

www.hirschfeld.de - Paket-Nr. 0512403

