

Referent

Tobias Eppe

"Fokus Vertrieb!"



Programm-Idee

Tobias Eppe, erfahrener Vertriebsexperte, Speaker und Autor, fokussiert sich auf Vertriebsführung, Strategie und Mitarbeitergewinnung. Seine Expertise entzaubert den Verkaufserfolg als Zufall und rückt den Vertrieb ins Zentrum des Unternehmens. Durch langjährige Erfahrung unterstützt er KMUs und Konzerne, zeitgemäße Verkaufsstrategien zu entwickeln. Eppe zeigt, wie Unternehmen sich den dynamischen Märkten anpassen, ihre Identität bewahren und motiviert als Praxis-Motivator. Seine mitreißenden Praxisbeispiele in Vorträgen integrieren sich spielend in den Arbeitsalltag. Worten folgen Taten, und er ermuntert sein Publikum, das volle Potenzial zu entfalten. #growwithme!

Paket-Nummer: 0521485

Region:		Gesamt-Deutschland
Teilnehmer:		1 - 1.000 Teilnehmer
Verfügbarkeit:		ganzjährig
Dauer:		1.5 Stunden
Mögliche Sprachen:		Deutsch

Referent

Tobias Epple

"Fokus Vertrieb!"

Beschreibung

THEMEN

Chefsache Vertrieb - Vertriebsführung mit Strategie & System

Wie Sie den Verkaufserfolg vom Zufall befreien
Wie der Vertrieb wieder zum Zentrum des Unternehmens wird
Warum Vertrieb System braucht, um Zukunft zu haben
Wie Sie ein Vertriebssystem für heute und morgen aufbauen
Wie alle Mitarbeiter zum Wachstumsmotor des Unternehmens werden

Next Generation Sales - wie Sie die nächste Generation von Verkäufern gewinnen und führen

Wie Sie taktisch klug und mit Methode die richtigen Mitarbeiter für Ihr Sales-Team finden und gewinnen
Wie Sie wirkungsvolle Onboarding-Prozesse aufbauen, verankern und somit schnellere Erfolge erzielen
Wie Sie mit dem Best-Friend-System Bestseller kreieren
Wie Sie den richtigen Rahmen und ein fruchtbares Umfeld für Hoch-Leistungs-Teams schaffen, die neue Top-Verkäufer magnetisch anziehen

Sales Leadership - Warum Leistung Führung braucht

Wie Sie mit Zielen und Kennzahlen führen und einen Rahmen für Erfolg geben
Wie Sie A-, B- und C-Mitarbeiter erkennen, clustern und typgerecht führen
Wie Sie mit klarer Kommunikation Klarheit schaffen
Wie Sie mit einem Regelwerk eine Kultur der Verlässlichkeit installieren und leben

Erfolgs-Mindset Verkauf - mit Persönlichkeit überzeugen

Wie Sie brennen, für das, was Sie tun, und Ihr volles Potenzial freisetzen
Wie Sie sich Ihren Fähigkeiten bewusst werden und Ihre Stärken stärken
Wie Sie mit Ihrer Persönlichkeit Menschen gewinnen, Vertrauen aufbauen und ein starkes Beziehungs-Netzwerk schaffen
Wie Sie Ihre Chancen des Verkaufens erkennen, nutzen und Erfolgsgeschichte schreiben

Anbieter-Bewertungen

1 abgegebene Bewertungen	★★★★★	4.67 von 5 Sternen
Preis/Leistungsverhältnis:	★★★★☆	4.00 von 5 Sternen
Vollständigkeit der Leistungen:	★★★★☆	4.00 von 5 Sternen
Freundlichkeit des Personals:	★★★★★	5.00 von 5 Sternen
Zutreffen der Beschreibung:	★★★★★	5.00 von 5 Sternen
Erwartungen erfüllt?	★★★★★	5.00 von 5 Sternen
Persönliches Engagement:	★★★★★	5.00 von 5 Sternen

Referent

Tobias Eppe

"Fokus Vertrieb!"

Wie Sie in 3 Schritten ein individuelles Angebot für diese Programm-Idee kostenfrei anfordern und offene Fragen klären können

www.hirschfeld.de - Paket-Nr. 0521485

