

Referent

Heinrich Altmiks

"Mit der Mentalen Dusche zu größeren Verkaufserfolgen"



Programm-Idee

Gedankenhygiene als Booster für mehr (Verkaufs)-Erfolg Wie die Kraft der Gedanken Ihre Ergebnisse bestimmt Wie Sie es schaffen, Ihre Gedanken "rein" zu halten Wie Sie eine zielführende Routine für sich entwickeln, die Sie motivierter und fokussierter durch den Tag begleitet Perfekte Vorbereitung - Herausragendes Verkaufsergebnis Die richtigen Fragen entscheiden! Wie Sie IMMER eine Entscheidung im Verkaufsgespräch erhalten Nein ist nicht gleich nein! Wie Sie auch von einer Absage enorm profitieren können Deal or no Deal! Die Verantwortung liegt immer in Ihren Händen Mit Klarheit zu mehr Umsatz Wissen Sie wirklich, was der Kunde wünscht? Hinhören statt Zuhören Zu teuer?! Dann ist im Vorfeld etwas schiefgelaufen... Mit der richtigen Fragestellung punkten Beraten Sie...

Paket-Nummer: 0524513

Region:	📍	Gesamt-Deutschland
Teilnehmer:	👤	1 - 1.000 Teilnehmer
Verfügbarkeit:	📅	ganzjährig
Dauer:	🕒	2 Stunden
Mögliche Sprachen:	🌐	Deutsch

Beschreibung

Heinrich Altmiks ist seit über 40 Jahren in der Wirtschaft tätig, davon seit über 30 Jahren im Verkauf - und zwar auf beiden Seiten des Verkaufsprozesses. Sowohl im Einkauf wie auch über 30 Jahre im Verkauf (er meidet bewusst den Begriff "Vertrieb", denn nach seiner Definition "vertreiben" tatsächlich viele Verkäufer die Interessenten). Für Heinrich Altmiks sollte Verkaufen immer und überall mit Spaß und Leichtigkeit erfolgen - das ist für ihn auch der wesentliche Erfolgsfaktor seiner Zehntausenden selbst geführten Verkaufsgesprächen. "Lasst uns wieder die Leichtigkeit zurückgewinnen, die uns als Kinder ausgezeichnet hat - gerade im Verkaufsprozess", so sein Credo. In seinen 1:1-Coachings, bei Impulsvorträgen, während der Inhouse-Trainings oder auch in offenen Seminaren schätzen seine Klienten seine langjährige Erfahrung aus der Praxis für die Praxis. Zu seinen Kunden zählen überwiegend KMUs mit einem eigenen Außendienst.

Erleben Sie Heinrich Altmiks live auf der Bühne, wenn er mit Witz, Charme und der Portion Leichtigkeit die "Freude am Verkaufen" verkauft.

Referent

Heinrich Altmiks

"Mit der Mentalen Dusche zu größeren Verkaufserfolgen"

Anbieter-Bewertungen

1 abgegebene Bewertungen	★★★★★	4.67 von 5 Sternen
Preis/Leistungsverhältnis:	★★★★☆	4.00 von 5 Sternen
Vollständigkeit der Leistungen:	★★★★☆	4.00 von 5 Sternen
Freundlichkeit des Personals:	★★★★★	5.00 von 5 Sternen
Zutreffen der Beschreibung:	★★★★★	5.00 von 5 Sternen
Erwartungen erfüllt?	★★★★★	5.00 von 5 Sternen
Persönliches Engagement:	★★★★★	5.00 von 5 Sternen

Wie Sie in 3 Schritten ein individuelles Angebot für diese Programm-Idee kostenfrei anfordern und offene Fragen klären können

www.hirschfeld.de - Paket-Nr. 0524513

