

Referent

Thomas Brockmann

Fit for Sales - Verkaufserfolg beginnt im Kopf



Programm-Idee

Umsatzflaute adé - Entwicklung des Sales Mindsets Wie Sie Ihr Selbstvertrauen für erfolgreiche Verkaufsgespräche stärken Wie Sie eine kundenorientierte Denkweise etablieren Wie Sie mehr Resilienz im Verkauf aufbauen Wie Sie mentale Flexibilität im Verkauf fördern Powerfaktor Glaubenssätze - Die Kraft der Gedanken Wie Sie limitierende Glaubenssätze überwinden Wie Sie Ihre Gedanken auf Erfolg ausrichten Wie Sie Glaubenssätze als Motivationsquelle nutzen Wie Sie fokussiert und zielgerichtet bleiben In Aktion - Die Erfolgsfaktoren der Top-Verkäufer Wie Sie proaktives Handeln in Ihrem Verkaufsalltag etablieren Wie Sie durch kreative Denkweisen im Verkauf überzeugen Wie Sie effektive Selbstführung im Verkauf praktizieren Wie Sie kontinuierlich Ihre...

Paket-Nummer: 0524539

| | | |
|--------------------|---|----------------------|
| Region: |  | Gesamt-Deutschland |
| Teilnehmer: |  | 1 - 1.000 Teilnehmer |
| Verfügbarkeit: |  | ganzjährig |
| Dauer: |  | 2 Stunden |
| Mögliche Sprachen: |  | Deutsch |

Beschreibung

Thomas Brockmann ist ein Sales-Mindset Pionier und anerkannter Experte mit 40 Jahren Erfahrung im Bereich Telefonmarketing und Verkaufcoaching. Nachdem er sich 2001 zum Mentaltrainer ausbilden ließ, gründete er anschließend eine der erfolgreichsten Telefonmarketing-Agenturen, mit dem Schwerpunkt des aktiven Verkaufs am Telefon. Während seiner Leitung hat er sich als Koryphäe etabliert und entwickelte über 250 Mitarbeiter zu außergewöhnlich erfolgreichen Verkäufern. Die Erfolgsfaktoren führt er auf die von ihm begründete „Fit-For-Sales Methode“ zurück, die er als Mentaltrainer einsetzt, um maximale Verkaufsergebnisse zu erzielen. In seinen Trainings und Vorträgen vermittelt er die Denkweise der Top-Verkäufer als Schlüsselfaktoren ihres Erfolgs. Seine Fähigkeit, Verkäufer durch die Auflösung mentaler Blockaden und die Förderung eines positiven Sales-Mindsets zu Spitzenleistungen zu führen, macht ihn zu einem wahren Champion in seinem Fachgebiet. Thomas Brockmann ist die perfekte Wahl, wenn Sie nach einem Verkaufstrainer suchen, der Ihr Team nachhaltig motiviert und ihnen dabei hilft, Ihr innen liegendes Verkaufspotenzial zu entfalten.

Referent

Thomas Brockmann

Fit for Sales - Verkaufserfolg beginnt im Kopf

Anbieter-Bewertungen

| | | |
|---------------------------------|-------|--------------------|
| 1 abgegebene Bewertungen | ★★★★★ | 4.67 von 5 Sternen |
| Preis/Leistungsverhältnis: | ★★★★☆ | 4.00 von 5 Sternen |
| Vollständigkeit der Leistungen: | ★★★★☆ | 4.00 von 5 Sternen |
| Freundlichkeit des Personals: | ★★★★★ | 5.00 von 5 Sternen |
| Zutreffen der Beschreibung: | ★★★★★ | 5.00 von 5 Sternen |
| Erwartungen erfüllt? | ★★★★★ | 5.00 von 5 Sternen |
| Persönliches Engagement: | ★★★★★ | 5.00 von 5 Sternen |

Wie Sie in 3 Schritten ein individuelles Angebot für diese Programm-Idee kostenfrei anfordern und offene Fragen klären können

www.hirschfeld.de - Paket-Nr. 0524539

