

Referent

Alexander Gass

"Verkaufen heißt Verantwortung übernehmen!"



Programm-Idee

Verkaufen heißt Verantwortung übernehmen! Wie Sie eine vertrauensvolle Atmosphäre schaffen und eine Kundenbeziehung aufbauen Wie Sie die wirklichen Bedürfnisse Ihres Kunden ermitteln Wie Sie produktorientiert die richtige Lösung mit Ihrem Kunden erarbeiten und zum Abschluss kommen Erfolgs-Mindset - Wie du liebst, was du tust, und bekommst, was du verdienst! Wie Sie mit einem Perspektivenwechsel Ihren Kunden besser verstehen Wie Sie Ihren Kunden helfen, ihre Träume zu erreichen Wie Sie eine nachhaltige Beziehung aufbauen und aus Kunden Fans machen Erfolgsfaktor Netzwerk - Das Fundament für Ihren Erfolg Wie Sie ein wertvolles Partnernetzwerk aufbauen und Ihren Erfolg multiplizieren Wie Sie anderen Gutes tun und selbst davon profitieren Wie Sie mit Ihrem Netzwerk...

Paket-Nummer: 0524557

Region:		Gesamt-Deutschland
Teilnehmer:		1 - 1.000 Teilnehmer
Verfügbarkeit:		ganzjährig
Dauer:		2 Stunden
Mögliche Sprachen:		Deutsch, Russisch

Beschreibung

Alexander Gass, Experte für Verkauf mit Verantwortung, ist ein vielseitiger Profi mit einer beeindruckenden beruflichen Laufbahn. Er startete sein Karriereweg im Handwerk, eine weitere Station war die Umschulung zum Groß- und Außenhandelskaufmann, bevor er zum Experten in der Baufinanzierung und Immobilienwirtschaft wurde. Diese Entscheidung erwies sich als Meilenstein und der Grundstein für sein erfolgreiches Wirken in dieser Branche. Seine umfassende Erfahrung aus den Bereichen Handwerk und seiner kaufmännischen Ausbildung machen ihm den nötigen Perspektivenwechsel möglich. Zu seinen Kunden zählen Finanzdienstleister, Versicherungsunternehmen und Solo-Entrepreneure der Branche. In seinen Vorträgen und Trainings vermittelt er sein gelebtes und praxiserprobtes Erfolgswissen, getreu seinem Motto: Verkaufen heißt Verantwortung übernehmen! Alexander Gass versteht es, mit seiner Leidenschaft für den Verkauf und seinem Praxiswissen die Teilnehmer zu inspirieren & zu motivieren. Er macht Mut, ins Handeln zu kommen.

Referent

Alexander Gass

"Verkaufen heißt Verantwortung übernehmen!"

Anbieter-Bewertungen

1 abgegebene Bewertungen	★★★★★	4.67 von 5 Sternen
Preis/Leistungsverhältnis:	★★★★☆	4.00 von 5 Sternen
Vollständigkeit der Leistungen:	★★★★☆	4.00 von 5 Sternen
Freundlichkeit des Personals:	★★★★★	5.00 von 5 Sternen
Zutreffen der Beschreibung:	★★★★★	5.00 von 5 Sternen
Erwartungen erfüllt?	★★★★★	5.00 von 5 Sternen
Persönliches Engagement:	★★★★★	5.00 von 5 Sternen

Wie Sie in 3 Schritten ein individuelles Angebot für diese Programm-Idee kostenfrei anfordern und offene Fragen klären können

www.hirschfeld.de - Paket-Nr. 0524557

