

Referent

Rainer Großmann

"Umsetzung im Mittelstand - strategisch, klar und wirkungsvoll"



Programm-Idee

Sales Excellence - die Verkaufsgeheimnisse im Mittelstand Passt die Botschaft zum Produkt? Wie Sie Ihre aktuelle Vertriebs- und Marketingstrategie erfolgreich aufeinander abstimmen. Was will der Kunde wirklich? Warum die richtigen Fragen der Schlüssel zur beständigen Kundenbindung sind. Wie schaffen Sie Ihre Ziele? Warum Strategie, Fokus und Umsetzung das Fundament für messbare Ergebnisse sind. Leadership im Mittelstand Was Führungskräfte wirklich wollen - Erkennen Sie die wahren Motive und Antriebe Ihrer Leader. Fähigkeit vs. Wissen - Wie Ihre Führungskräfte ins Handeln kommen und dabei ihre eigenen Stärken nutzen. Was Menschen bewegt - Wie Sie Teamspirit durch das authentische Vorleben von Werten erzeugen. Leadership als Alleinstellungsmerkmal - Wie Sie mit Ihrer Marke zum...

Paket-Nummer: 0524559

Region:		Gesamt-Deutschland
Teilnehmer:		1 - 1.000 Teilnehmer
Verfügbarkeit:		ganzjährig
Dauer:		2 Stunden
Mögliche Sprachen:		Deutsch

Beschreibung

Rainer Großmann: Vom Handwerksmeister, übers Management in der Industrie zum Experten für unternehmerisches Wachstum. Viele Jahre im Bereich Service und Kundendienst machten ihn zum Meister für herausfordernde Kundendialoge und Lösungsstrategien. Er realisierte und begleitete Projekte auf vielen Kontinenten dieser Welt. Er zeichnete Verantwortung im Millionenbereich und beriet Verwaltungsräte von internationalen Unternehmen. Schon während seiner Tätigkeit als Leader, bildete sich Rainer Großmann im Bereich Coaching, Training und Consulting weiter. Durch seine klare, strukturierte und ehrliche Herangehensweise werden die individuellen Potenziale seiner Kunden frei, die maßgeblich zur Zielerreichung beitragen. Seine transparente Arbeitsweise sorgt für Vertrauen bei seinen Kunden. Tausende von Seminaren, Workshops und Coachings stehen in seinem Erfolgstagebuch. Rainer Großmann versteht es, individuell auf sein gegenüber einzugehen und kann innerhalb kürzester Zeit sein Wissen übertragen. Seine Kunden schätzen seine motivierende Art und fühlen sich nach der Zusammenarbeit mit ihm voller Tatendrang. Mit der von Rainer Großmann angewandten integrativen Arbeitsmethodik werden Führungskräfte zu echten Machern. Mit seinem Team begleitet er als Experte für unternehmerisches Wachstum seine Kunden zum Erfolg.

Referent

Rainer Großmann

"Umsetzung im Mittelstand - strategisch, klar und wirkungsvoll"

Anbieter-Bewertungen

1 abgegebene Bewertungen	★★★★★	4.67 von 5 Sternen
Preis/Leistungsverhältnis:	★★★★☆	4.00 von 5 Sternen
Vollständigkeit der Leistungen:	★★★★☆	4.00 von 5 Sternen
Freundlichkeit des Personals:	★★★★★	5.00 von 5 Sternen
Zutreffen der Beschreibung:	★★★★★	5.00 von 5 Sternen
Erwartungen erfüllt?	★★★★★	5.00 von 5 Sternen
Persönliches Engagement:	★★★★★	5.00 von 5 Sternen

Wie Sie in 3 Schritten ein individuelles Angebot für diese Programm-Idee kostenfrei anfordern und offene Fragen klären können

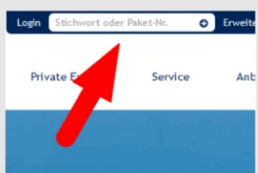
www.hirschfeld.de - Paket-Nr. 0524559

1



Gehen Sie zu www.hirschfeld.de

2



Geben Sie im Suchschlitz oben rechts die Paket-Nr. ein.

3



Folgen Sie dem Schalter „Termin und Preis unverbindlich anfragen“