

Referent

Christian Harting

Spielerisch leicht Verkaufen!



Programm-Idee

Spielerisch leicht Verkaufen - B2B Sales Success Creator Wie Sie mit Emotional B2B Selling ungeahnte Potenziale entdecken Wie Sie gutes Verkaufen zu einer erfolgreichen, sinnstiftenden und erfüllenden Tätigkeit entwickeln Wie Sie gemeinsam im Team durch eine Top-Performance nachhaltige Erfolge erreichen Spielerisch leicht zur Top-Performance Die Magie der Persönlichkeit! Entdecken Sie Ihre wahre Emotion, Motivation & Intuition Lernen Sie, wie Sie Ihre innere Einstellung auf eine erfolgreiche Zukunft ausrichten Auf zum Star! Werde zum Investor deines Lebens! Spielerisch leicht zum Auftrag - Die Kunst der Verführung Wie Hirnforschung und Neurobiologie großartige Verkaufsunterstützung liefern Wie Sie die wirklichen Kaufbedürfnisse Ihrer Kunden entdecken Wie Sie...

Paket-Nummer: 0524667

Region:		Gesamt-Deutschland
Teilnehmer:		1 - 999 Teilnehmer
Verfügbarkeit:		ganzjährig
Dauer:		2 Stunden
Mögliche Sprachen:		Deutsch, Englisch

Beschreibung

Christian Harting ist DER EXPERTE für Spielerisch leicht Verkaufen. Lange war er als B2B Sales und Training Manager bei einem internationalen Elektronik-Konzern tätig. Heute kombiniert er als B2B Sales Success Coach fachliche Expertise mit Verkaufspsychologie, um Verkaufsprozesse mit besserer Wirkung und gleichzeitig weniger Aufwand zu gestalten. Er zeigt auf, wie man die wirklichen Bedürfnisse der Kunden erkennt und gerechtfertigtes Vertrauen aufbaut. Eines ist ihm besonders wichtig: Menschen zu bewegen für das Training ungewöhnlicher aber wirkungsvoller Fähigkeiten. Hilfreich dazu ist ein professioneller Umgang mit sich selbst - die Basis für beruflichen und persönlichen Erfolg. Der Speaker ist Diplom-Ingenieur, Master of Business Marketing und Bachelor of Business Administration. Er ist Autor von zwei Büchern, bietet aufregende Erfahrungen (z.B. als Bühnensprecher, Darsteller im Musical oder Impro-Theater) und vielen bewegenden Begegnungen. Er bringt Verstand und Herz zusammen, um Menschen zueinander zu bringen und Wege der gegenseitigen Unterstützung zu finden. Seien Sie gespannt auf eine Reise in die verborgene Welt des vermeintlich Gewöhnlichen.

Hinweis zur inhaltlichen Verantwortung: Dies ist kein bindendes Vertragsangebot, sondern eine Programm-Idee. Die Inhalte dieser Programm-Idee (z. B. Bilder, Beschreibungen, Leistungsangaben) wurden durch den jeweiligen Anbieter auf der Plattform hirschfeld.de bereitgestellt. Hirschfeld & Heide GmbH & Co. KG stellt diese Inhalte ausschließlich im Rahmen einer technischen Vermittlung dar und übernimmt keine Verantwortung für deren Richtigkeit, Vollständigkeit oder Rechteinhaberschaft. Alle Angaben stammen vom jeweiligen Anbieter. Urheber- und Nutzungsrechte verbleiben bei den jeweiligen Rechteinhabern. Bei Anfragen zur Rechteinhaberschaft der dargestellten Inhalte geben wir unverzüglich Auskunft über den Anbieter, der für die Inhalte verantwortlich ist.

Referent

Christian Harting

Spielerisch leicht Verkaufen!

Anbieter-Bewertungen

1 abgegebene Bewertungen	★★★★★	4.67 von 5 Sternen
Preis/Leistungsverhältnis:	★★★★☆	4.00 von 5 Sternen
Vollständigkeit der Leistungen:	★★★★☆	4.00 von 5 Sternen
Freundlichkeit des Personals:	★★★★★	5.00 von 5 Sternen
Zutreffen der Beschreibung:	★★★★★	5.00 von 5 Sternen
Erwartungen erfüllt?	★★★★★	5.00 von 5 Sternen
Persönliches Engagement:	★★★★★	5.00 von 5 Sternen

Wie Sie in 3 Schritten ein individuelles Angebot für diese Programm-Idee kostenfrei anfordern und offene Fragen klären können

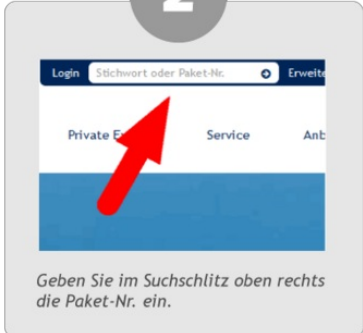
www.hirschfeld.de - Paket-Nr. 0524667

1



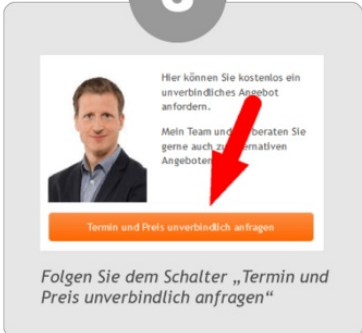
Gehen Sie zu www.hirschfeld.de

2



Geben Sie im Suchschlitz oben rechts die Paket-Nr. ein.

3



Folgen Sie dem Schalter „Termin und Preis unverbindlich anfragen“

Hinweis zur inhaltlichen Verantwortung: Dies ist kein bindendes Vertragsangebot, sondern eine Programm-Idee. Die Inhalte dieser Programm-Idee (z. B. Bilder, Beschreibungen, Leistungsangaben) wurden durch den jeweiligen Anbieter auf der Plattform hirschfeld.de bereitgestellt. Hirschfeld & Heide GmbH & Co. KG stellt diese Inhalte ausschließlich im Rahmen einer technischen Vermittlung dar und übernimmt keine Verantwortung für deren Richtigkeit, Vollständigkeit oder Rechteinhaberschaft. Alle Angaben stammen vom jeweiligen Anbieter. Urheber- und Nutzungsrechte verbleiben bei den jeweiligen Rechteinhabern. Bei Anfragen zur Rechteinhaberschaft der dargestellten Inhalte geben wir unverzüglich Auskunft über den Anbieter, der für die Inhalte verantwortlich ist.