

Referent

Lily Mizani

Go HUNTING or go home!



Programm-Idee

Go HUNTING or go home! "Herzlich willkommen im Haifisch-Becken!" Warum freundliche Verkäufer aufgefressen werden "Hunting-Experte Löwe!" Was du vom Löwen lernen kannst Warum Hausverbote deinen Umsatz steigern Das Mindset eines HeartcoreSales-Verkäufers Wie tickt der Käufer? Lerne unterschiedliche Menschentypen kennen Was Superstar-Verkäufer von Amateuren und Profis unterscheidet Wie du in die Performance eines Superstar-Verkäufers kommst VERTRAUEN - die Königs-Disziplin innerhalb der Königs-Disziplin Wie du es schaffst, nahezu jeden Kunden in den ersten 18 Minuten zu gewinnen Vertrauensaufbau ist eine Fähigkeit, die erlernbar ist Der Ehren-Kodex eines Superstar-Verkäufers

Paket-Nummer: 0524699

Region:	📍	Gesamt-Deutschland
Teilnehmer:	👤	1 - 1.000 Teilnehmer
Verfügbarkeit:	📅	ganzjährig
Dauer:	🕒	2 Stunden
Mögliche Sprachen:	🌐	Deutsch, Englisch

Beschreibung

Lily Mizani ist national sowie international DIE Expertin für Akquise und Hunting. In den letzten 20 Jahren hat sie über 16.000 Coldcalls gemacht! Schon mit 18 Jahren hat Lily im Call Center gearbeitet, um ihr Studium als Diplom Kauffrau an der Universität zu Köln und in den USA zu finanzieren. Nach ihrem Abschluss hat sie bei renommierten Firmen als Hunterin gearbeitet und war vor allem für das Neukundengeschäft verantwortlich. Die Coachings, die sie bei ihren Arbeitgebern erhalten hat, haben Lily nicht gereicht. Sie wollte mehr lernen und sich schneller entwickeln. Heute noch reist die Wirtschaftspsychologin um die Welt, um sich von den international besten Trainern ausbilden zu lassen. Getreu dem Motto: "Mehr Sales mit viel Freude und Leichtigkeit!", begeistert sie Menschen für das Thema Vertrieb und Persönlichkeitsentwicklung - ungeniert-ehrlich, innovativ und humorvoll. Zu ihren Kunden gehören viele namhafte Startups, mittelständische Unternehmen und große Unternehmen wie z.B. O2/Telefonica, Avedo (Ströer), Microsoft u. v. m. Zudem hat sie als Gastdozentin an der Hochschule Rhein Main das Fach „Unternehmertum“ im Bereich soziale Arbeit unterrichtet.

Referent

Lily Mizani

Go HUNTING or go home!

Anbieter-Bewertungen

1 abgegebene Bewertungen	★★★★★	4.67 von 5 Sternen
Preis/Leistungsverhältnis:	★★★★☆	4.00 von 5 Sternen
Vollständigkeit der Leistungen:	★★★★☆	4.00 von 5 Sternen
Freundlichkeit des Personals:	★★★★★	5.00 von 5 Sternen
Zutreffen der Beschreibung:	★★★★★	5.00 von 5 Sternen
Erwartungen erfüllt?	★★★★★	5.00 von 5 Sternen
Persönliches Engagement:	★★★★★	5.00 von 5 Sternen

Wie Sie in 3 Schritten ein individuelles Angebot für diese Programm-Idee kostenfrei anfordern und offene Fragen klären können

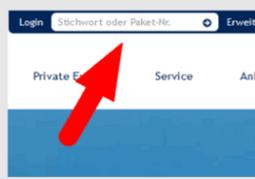
www.hirschfeld.de - Paket-Nr. 0524699

1



Gehen Sie zu www.hirschfeld.de

2



Geben Sie im Suchschlitz oben rechts die Paket-Nr. ein.

3



Folgen Sie dem Schalter „Termin und Preis unverbindlich anfragen“