

## Referent

# Marcus Selzer

Mehr Erfolg im Vertrieb - mit dem richtigen Mindset und einem Lächeln



### Programm-Idee

Hemmungslos verkaufen - Mit Leichtigkeit und Überzeugung zum Vertriebs Erfolg Nonverbale Superpower - Unsichtbare Signale gezielt nutzen, um Gespräche zu steuern Kompass zum Erfolg - Mit Purpose und Werten nachhaltig zum Unternehmenserfolg

Paket-Nummer: 0527948

Region:	📍	Gesamt-Deutschland
Teilnehmer:	👤	1 - 1.000 Teilnehmer
Verfügbarkeit:	📅	ganzjährig
Dauer:	🕒	2 Stunde
Mögliche Sprachen:	🌐	Deutsch

### Beschreibung

Marcus Selzer ist Key Account Manager, Trainer, Coach und Keynote Speaker mit über 20 Jahren Vertriebs Erfahrung. Er unterstützt Unternehmen dabei, ihre Verkaufsstrategien zu optimieren, Vertriebsblockaden zu lösen und nachhaltiges Wachstum zu erzielen. Mit einer Kombination aus Fachwissen, Humor und praxisnahen Lösungen begeistert er in Coachings und Vorträgen gleichermaßen.

Seine Karriere startete bei der Allianz, wo er sich vom Kundenberater zum Verkaufsleiter und Key Account Manager im anspruchsvollen B2B2C-Bereich hocharbeitete. Diese vielseitige Erfahrung macht ihn zu einem gefragten Experten für vertriebsorientierte Themen.

Ob Fortune-500-Unternehmen oder Schweizer KMUs - seine praxisorientierte und lösungsfokussierte Herangehensweise liefert konkrete Ergebnisse und messbaren Erfolg.

## Referent

# Marcus Selzer

Mehr Erfolg im Vertrieb - mit dem richtigen Mindset und einem Lächeln

### Anbieter-Bewertungen

1 abgegebene Bewertungen	★★★★★	4.67 von 5 Sternen
Preis/Leistungsverhältnis:	★★★★☆	4.00 von 5 Sternen
Vollständigkeit der Leistungen:	★★★★☆	4.00 von 5 Sternen
Freundlichkeit des Personals:	★★★★★	5.00 von 5 Sternen
Zutreffen der Beschreibung:	★★★★★	5.00 von 5 Sternen
Erwartungen erfüllt?	★★★★★	5.00 von 5 Sternen
Persönliches Engagement:	★★★★★	5.00 von 5 Sternen

**Wie Sie in 3 Schritten ein individuelles Angebot für diese Programm-Idee kostenfrei anfordern und offene Fragen klären können**

**www.hirschfeld.de - Paket-Nr. 0527948**

