Paket P-0529520

Referent

Markus Eilers

Smarter Selling – Kunden wirksam überzeugen im KI-Zeitalter

Programm-Idee

Zukunft des B2B-Vertriebs – So kauft und verkauft die Wirtschaft von morgen Wie Organisationen künftig entscheiden – und was das für Ihr Vertriebsteam bedeutet Die 3 Geheimnisse, um Kunden sofort zu begeistern, ohne zu “pitchen” Welche Rolle KI, Empathie und Vertrauen im modernen Verkaufsprozess spielen Social Selling & Smart Communication Wie Sie Vertrauen & Sichtbarkeit aufbauen, auch wenn Sie niemand kennt Warum Social Selling, nicht das gleiche ist, wie "Selling on Social" Was LinkedIn, Content & Kommunikation wirklich leisten können Wachstum mit System – Der Weg zu mehr Umsatz im Technologieumfeld Die 3 einzigen Hebel für smarteres Wachstum, um Ihr Geschäft nachhaltig zu skalieren Wie Sie Ihre Bestandskunden zum Schlüssel für Ihr Wachstum machen Wie Sie mit klaren…

Paket-Nummer: 0529520

Region:		Gesamt-Deutschland
Teilnehmer:		1 - 1.000 Teilnehmer
Verfügbarkeit:		ganzjährig
Dauer:		2 Stunden
Mögliche Sprachen:		Deutsch, Englisch

Hinweis zur inhaltlichen Verantwortung: Dies ist kein bindendes Vertragsangebot, sondern eine Programm-Idee. Die Inhalte dieser Programm-Idee (z. B. Bilder, Beschreibungen, Leistungsangaben) wurden durch den jeweiligen Anbieter auf der Plattform hirschfeld.de bereitgestellt. Hirschfeld & Heide GmbH & Co. KG stellt diese Inhalte ausschließlich im Rahmen einer technischen Vermittlung dar und übernimmt keine Verantwortung für deren Richtigkeit, Vollständigkeit oder Rechteinhaberschaft. Alle Angaben stammen vom jeweiligen Anbieter. Urheber- und Nutzungsrechte verbleiben bei den jeweiligen Rechteinhabern. Bei Anfragen zur Rechteinhaberschaft der dargestellten Inhalte geben wir unverzüglich Auskunft über den Anbieter, der für die Inhalte verantwortlich ist.

Paket P-0529520

Referent

Markus Eilers

Smarter Selling – Kunden wirksam überzeugen im KI-Zeitalter

Beschreibung

Markus Eilers – Experte für modernes Marketing und authentischen Vertrieb

Markus Eilers zählt zu den gefragtesten Marketing-Experten und Keynote Speakern im deutschsprachigen Raum. Seit über 25 Jahren begleitet er Unternehmen dabei, sich in gesättigten Märkten klar zu positionieren, Kundenzugänge zu optimieren und durch modernen Vertrieb nachhaltiges Wachstum zu erzielen. Seine Vorträge sind praxisnah, motivierend und voller Impulse, die direkt umgesetzt werden können – stets mit einem unterhaltsamen Stil, klaren Aussagen und echten Beispielen aus der Praxis.

Als Unternehmer, Coach und Speaker berät Markus Eilers heute namhafte Konzerne, Start-ups und mittelständische Unternehmen. Er hat sich als zertifizierter Cloud-Ambassador für Microsoft und Berater der Deutschen Telekom auch international einen Namen gemacht. Unternehmerische Leidenschaft prägt seinen Weg: vom Start-up-Berater über ausgezeichnete Trainingsprogramme bis hin zu strategischen Projekten mit globalen Marktführern.

Markus Eilers hat früh erkannt, dass der klassische Verkauf ausgedient hat. Stattdessen setzt er auf Authentizität, Nutzenorientierung und Vertrauen – Werte, die er in Fachbüchern, Podcasts und Online-Kursen vermittelt. Mit seiner empathischen Art und seinem Gespür für die Herausforderungen von Marketing- und Vertriebsteams inspiriert er Führungskräfte und Mitarbeitende gleichermaßen. Seine Mission: moderne Vertriebsintelligenz greifbar machen und Unternehmen den entscheidenden Vorsprung sichern.

Anbieter-Bewertungen

1 abgegebene Bewertungen	★★★★★	**4.67 von 5 Sternen**
Preis/Leistungsverhältnis:	★★★★☆	4.00 von 5 Sternen
Vollständigkeit der Leistungen:	★★★★☆	4.00 von 5 Sternen
Freundlichkeit des Personals:	★★★★★	5.00 von 5 Sternen
Zutreffen der Beschreibung:	★★★★★	5.00 von 5 Sternen
Erwartungen erfüllt?	★★★★★	5.00 von 5 Sternen
Persönliches Engagement:	★★★★★	5.00 von 5 Sternen

Hinweis zur inhaltlichen Verantwortung: Dies ist kein bindendes Vertragsangebot, sondern eine Programm-Idee. Die Inhalte dieser Programm-Idee (z. B. Bilder, Beschreibungen, Leistungsangaben) wurden durch den jeweiligen Anbieter auf der Plattform hirschfeld.de bereitgestellt. Hirschfeld & Heide GmbH & Co. KG stellt diese Inhalte ausschließlich im Rahmen einer technischen Vermittlung dar und übernimmt keine Verantwortung für deren Richtigkeit, Vollständigkeit oder Rechteinhaberschaft. Alle Angaben stammen vom jeweiligen Anbieter. Urheber- und Nutzungsrechte verbleiben bei den jeweiligen Rechteinhabern. Bei Anfragen zur Rechteinhaberschaft der dargestellten Inhalte geben wir unverzüglich Auskunft über den Anbieter, der für die Inhalte verantwortlich ist.

Paket P-0529520

Referent

Markus Eilers

Smarter Selling – Kunden wirksam überzeugen im KI-Zeitalter

Wie Sie in 3 Schritten ein individuelles Angebot für diese Programm-Idee kostenfrei anfordern und offene Fragen klären können

www.hirschfeld.de - Paket-Nr. 0529520

Gehen Sie zu www.hirschfeld.de

Geben Sie im Suchschlitz oben rechts die Paket-Nr. ein.

Folgen Sie dem Schalter „Termin und Preis unverbindlich anfragen“

Hinweis zur inhaltlichen Verantwortung: Dies ist kein bindendes Vertragsangebot, sondern eine Programm-Idee. Die Inhalte dieser Programm-Idee (z. B. Bilder, Beschreibungen, Leistungsangaben) wurden durch den jeweiligen Anbieter auf der Plattform hirschfeld.de bereitgestellt. Hirschfeld & Heide GmbH & Co. KG stellt diese Inhalte ausschließlich im Rahmen einer technischen Vermittlung dar und übernimmt keine Verantwortung für deren Richtigkeit, Vollständigkeit oder Rechteinhaberschaft. Alle Angaben stammen vom jeweiligen Anbieter. Urheber- und Nutzungsrechte verbleiben bei den jeweiligen Rechteinhabern. Bei Anfragen zur Rechteinhaberschaft der dargestellten Inhalte geben wir unverzüglich Auskunft über den Anbieter, der für die Inhalte verantwortlich ist.