

CRM - C hefs R ichtig M otivieren

CRM - C hefs R ichtig M otivieren - Führung von unten nach oben



Programm-Idee

Wie managt man eigentlich seinen Chef? Ein Problem, das gerne übersehen wird. Ein Problem, das fast jeder hat. Ein Problem, das dennoch lösbar ist. Obwohl fast alle Menschen einen Chef haben, wird praktisch nichts darüber geschrieben oder gelehrt, wie man Chefs managt. Dieser Vortrag wurde im März 2008 von der Initiative Mittelstand in der Kategorie "Human Resources" aus 1.600 Bewerbungen zum „Innovationsprodukt 2008“ gewählt. Meinung der Jury: „Der Vortrag überzeugte durch seinen Nutzwert, Innovationsgehalt und seine Mittelstandseignung.“

Hinweis zur inhaltlichen Verantwortung: Dies ist kein bindendes Vertragsangebot, sondern eine Programm-Idee. Die Inhalte dieser Programm-Idee (z. B. Bilder, Beschreibungen, Leistungsangaben) wurden durch den jeweiligen Anbieter auf der Plattform hirschfeld.de bereitgestellt. Hirschfeld & Heide GmbH & Co. KG stellt diese Inhalte ausschließlich im Rahmen einer technischen Vermittlung dar und übernimmt keine Verantwortung für deren Richtigkeit, Vollständigkeit oder Rechteinhaberschaft. Alle Angaben stammen vom jeweiligen Anbieter. Urheber- und Nutzungsrechte verbleiben bei den jeweiligen Rechteinhabern. Bei Anfragen zur Rechteinhaberschaft der dargestellten Inhalte geben wir unverzüglich Auskunft über den Anbieter, der für die Inhalte verantwortlich ist.

Referent

CRM - C hefs R ichtig M otivieren

CRM - C hefs R ichtig M otivieren - Führung von unten nach oben

Paket-Nummer: 0011714

Region:	 Mehrere Orte
Teilnehmer:	 50 - 250 Teilnehmer
Verfügbarkeit:	 ganzjährig
Dauer:	 1 Stunde
Mögliche Sprachen:	 deutsch
Preis inkl. MwSt:	 ab 750,00 € pauschal

Beschreibung

In seinem Vortrag "CRM - C hefs R ichtig M otivieren" wird Ehlers Management- und Führungsgrundsätze beschreiben, die so trivial erscheinen, dass man sie schon lange aus dem Blickfeld verloren hat und gerne wieder an dessen Existenz erinnert wird. Die Teilnehmer erhalten wertvolle Anregungen für die Praxis, lernen die Unterschiede zwischen „Wichtig & Dringend“ sowie „Effektivität + Effizienz“ und wie man diese Begriffe überzeugend seinem Chef erklärt. Weiterhin wird er Tipps zur Bewältigung von Komplexität und den Umgang mit Chefs geben.
>> Als Vortrag und 1-Tagesworkshop buchbar! <<

Inhalt:

- Management- und Führungsgrundsätze und ihre Irrtümer
- Nützliche Hinweise und Praxis-Tipps zur Frage „Wie manage ich meinen Chef?“
- Wie Sie mit verblüffend einfachen Methoden überzeugend argumentieren.
- Wie Sie für sich (und Ihrem Chef) die Unterschiede zwischen „Wichtig & Dringend“ sowie „Effektivität & Effizienz“ (er-)klären.
- Wurf- und Fangübungen mit 1 und 2 Bällen passend zu den o.g. Themen!

Die Vorträge und Workshops von Trainer und Jongleur Stephan Ehlers sind erfrischend anders und nicht selten mit nachhaltiger Wirkung. Dabei verteidigt er die gängigen Führungsprinzipien und Managementmethoden und stellt eine Vielzahl gut gemeinter Thesen und Meinungen in Frage. Dazu gehört u.a. die typisch deutsche Eigenart der überwiegenden Zahl von Managern und/oder Personalieitern, immer erst Schwächen beseitigen zu wollen, anstatt Stärken der Mitarbeiter auszubauen. Er plädiert dafür, Arbeit mit Leben zu verbinden und nicht als unvereinbare Gegensätze zu behandeln. Ehlers: "Sie haben in der Regel nur die Wahl zwischen zwei Möglichkeiten für den Umgang mit Ihrem Chef: „Sie managen oder erdulden ihn/sie.“ Ehlers nutzt seine gradlinige Vortragsweise und seine ungewöhnlichen Didaktik-Instrumente (u.a. Jonglierbälle, Glaskugel, Zollstock) dazu, die Teilnehmer aktiv einzubeziehen. Der Workshop soll dazu anregen eigene Positionen (auch grundlegend) einmal zu überdenken und liebgewonnene Gewohnheiten und Ansichten zu revidieren. Ach ja, sein Hautnahdichtdranmitmachjonglierprogramm setzt er bei fast allen seinen Vorträgen, Seminaren und Workshops ein, d.h. Sie werden ein oder zwei Bälle werfen und fangen - passend zum Thema!

Zielgruppe:

Erfolgs- und Misserfolgsverantwortliche (Chefs, Abteilungsleiter, Führungskräfte, Personalverantwortliche, Unternehmer, Freiberufler, Projektassistenten)

Hinweis zur inhaltlichen Verantwortung: Dies ist kein bindendes Vertragsangebot, sondern eine Programm-Idee. Die Inhalte dieser Programm-Idee (z. B. Bilder, Beschreibungen, Leistungsangaben) wurden durch den jeweiligen Anbieter auf der Plattform hirschfeld.de bereitgestellt. Hirschfeld & Heide GmbH & Co. KG stellt diese Inhalte ausschließlich im Rahmen einer technischen Vermittlung dar und übernimmt keine Verantwortung für deren Richtigkeit, Vollständigkeit oder Rechteinhaberschaft. Alle Angaben stammen vom jeweiligen Anbieter. Urheber- und Nutzungsrechte verbleiben bei den jeweiligen Rechteinhabern. Bei Anfragen zur Rechteinhaberschaft der dargestellten Inhalte geben wir unverzüglich Auskunft über den Anbieter, der für die Inhalte verantwortlich ist.

Referent

CRM - C hefs R ichtig M otivieren

CRM - C hefs R ichtig M otivieren - Führung von unten nach oben

Anbieter-Bewertungen

22 abgegebene Bewertungen

★★★★★

4.28 von 5 Sternen

Preis/Leistungsverhältnis:

★★★★★

3.82 von 5 Sternen

Vollständigkeit der Leistungen:

★★★★★

4.32 von 5 Sternen

Freundlichkeit des Personals:

★★★★★

4.68 von 5 Sternen

Zutreffen der Beschreibung:

★★★★★

4.32 von 5 Sternen

Erwartungen erfüllt?

★★★★★

4.14 von 5 Sternen

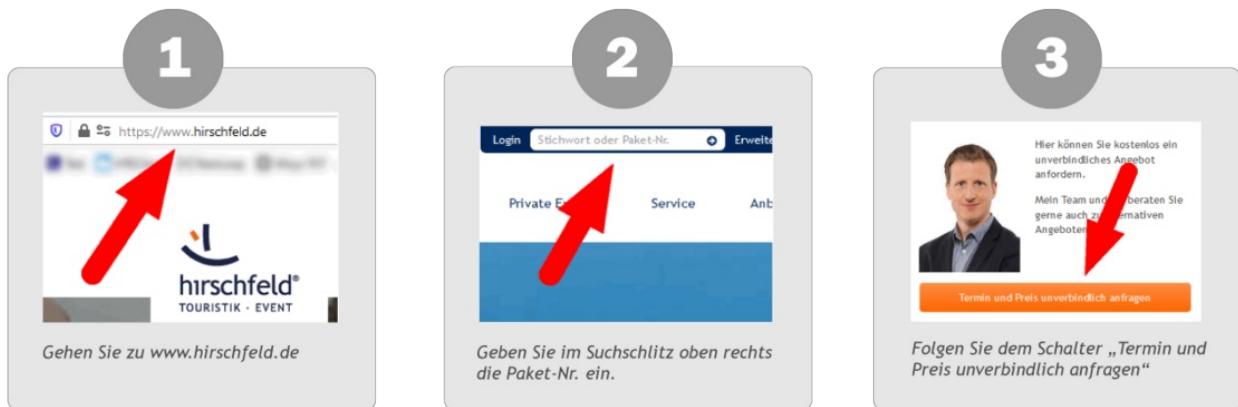
Persönliches Engagement:

★★★★★

4.41 von 5 Sternen

Wie Sie in 3 Schritten ein individuelles Angebot für diese Programm-Idee kostenfrei anfordern und offene Fragen klären können

www.hirschfeld.de - Paket-Nr. 0011714



Hinweis zur inhaltlichen Verantwortung: Dies ist kein bindendes Vertragsangebot, sondern eine Programm-Idee. Die Inhalte dieser Programm-Idee (z. B. Bilder, Beschreibungen, Leistungsangaben) wurden durch den jeweiligen Anbieter auf der Plattform hirschfeld.de bereitgestellt. Hirschfeld & Heide GmbH & Co. KG stellt diese Inhalte ausschließlich im Rahmen einer technischen Vermittlung dar und übernimmt keine Verantwortung für deren Richtigkeit, Vollständigkeit oder Rechteinhaberschaft. Alle Angaben stammen vom jeweiligen Anbieter. Urheber- und Nutzungsrechte verbleiben bei den jeweiligen Rechteinhabern. Bei Anfragen zur Rechteinhaberschaft der dargestellten Inhalte geben wir unverzüglich Auskunft über den Anbieter, der für die Inhalte verantwortlich ist.