

Referent

## Stimmtraining für Verkaufsprofis - Vortrag

Der Vortrag zeigt Ihnen, wie Sie Ihre Stimme bewusst einsetzen um Ihr Ziel zu erreichen.



### Programm-Idee

Wer im Verkauf oder Vertrieb tätig ist, weiß wie wichtig es ist in den ersten Sekunden das Vertrauen potenzieller Kunden zu gewinnen. Die Stimme als Medium Nummer eins spielt hier eine zentrale Rolle. Durch den bewussten und gezielten Umgang mit der Stimme gelingt es Ihnen, Menschen auf einer Ebene zu begegnen, sie zu begeistern und durch Argumente und Vertrauen zu überzeugen !







**Hinweis zur inhaltlichen Verantwortung:** Dies ist kein bindendes Vertragsangebot, sondern eine Programm-Idee. Die Inhalte dieser Programm-Idee (z. B. Bilder, Beschreibungen, Leistungsangaben) wurden durch den jeweiligen Anbieter auf der Plattform hirschfeld.de bereitgestellt. Hirschfeld & Heide GmbH & Co. KG stellt diese Inhalte ausschließlich im Rahmen einer technischen Vermittlung dar und übernimmt keine Verantwortung für deren Richtigkeit, Vollständigkeit oder Rechteinhaberschaft. Alle Angaben stammen vom jeweiligen Anbieter. Urheber- und Nutzungsrechte verbleiben bei den jeweiligen Rechteinhabern. Bei Anfragen zur Rechteinhaberschaft der dargestellten Inhalte geben wir unverzüglich Auskunft über den Anbieter, der für die Inhalte verantwortlich ist.

## Referent

# Stimmtraining für Verkaufsprofis - Vortrag

Der Vortrag zeigt Ihnen, wie Sie Ihre Stimme bewusst einsetzen um Ihr Ziel zu erreichen.

Paket-Nummer: 0025446

Region:		Gesamt-Deutschland
Teilnehmer:		2 - 12 Teilnehmer
Verfügbarkeit:		ganzjährig
Dauer:		2 Tage
Mögliche Sprachen:		deutsch
Preis inkl. MwSt:		ab 3.890,00 € pauschal

## Beschreibung

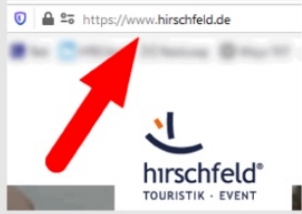
Themen/Teilabschnitte des Seminars sind:

- Einführung in die Physiologie der Stimme
- Erörterung der Psychischen Aspekte
- Anleitung zu bewusster Körperhaltung
- Atem- und Stimmübungen unter Einbeziehung von Bewegung/Gestik
- Analyse individueller Schwächen und Potenziale
- Individuelle Ziel- und Trainingsplanung
- Grundlagen sicheren Sprechens
- Anwendung in exemplarischen Verkaufsgesprächen
- Selbst- und Fremdeinschätzung
- Video-Aufzeichnungen + Analyse
- Auswertung

**Wie Sie in 3 Schritten ein individuelles Angebot für diese Programm-Idee kostenfrei anfordern und offene Fragen klären können**

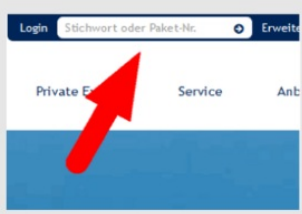
**www.hirschfeld.de - Paket-Nr. 0025446**

**1**



Gehen Sie zu [www.hirschfeld.de](https://www.hirschfeld.de)

**2**



Geben Sie im Suchschlitz oben rechts die Paket-Nr. ein.

**3**



Folgen Sie dem Schalter „Termin und Preis unverbindlich anfragen“

**Hinweis zur inhaltlichen Verantwortung:** Dies ist kein bindendes Vertragsangebot, sondern eine Programm-Idee. Die Inhalte dieser Programm-Idee (z. B. Bilder, Beschreibungen, Leistungsangaben) wurden durch den jeweiligen Anbieter auf der Plattform hirschfeld.de bereitgestellt. Hirschfeld & Heide GmbH & Co. KG stellt diese Inhalte ausschließlich im Rahmen einer technischen Vermittlung dar und übernimmt keine Verantwortung für deren Richtigkeit, Vollständigkeit oder Rechteinhaberschaft. Alle Angaben stammen vom jeweiligen Anbieter. Urheber- und Nutzungsrechte verbleiben bei den jeweiligen Rechteinhabern. Bei Anfragen zur Rechteinhaberschaft der dargestellten Inhalte geben wir unverzüglich Auskunft über den Anbieter, der für die Inhalte verantwortlich ist.