

Referent

Freddy Kremer

„Fit for Business - Power für Ihren Unternehmenserfolg“



Programm-Idee

Freddy Kremer, ehemaliges Vorstandsmitglied der Deutsche Finance Holding AG in München ist ein Experte, wenn es um Vertriebsstrategien im B2B-Bereich geht. Weitere Stationen in seiner Karriere waren in der Funktion als geschäftsführender Gesellschafter einer bundesweit tätigen Unternehmensberatung und ehemaliges Vorstandsmitglied eines Hamburger Emissionshauses. Er ist Autor des Bestsellers „Reich durch Beziehungen“ sowie „Fit for Success“ und gilt seit Langem als der Spezialist, wenn es um strategische Unternehmens- und Vertriebsführung geht. Freddy Kremer ist zudem Europameister im internationalen Automobilsport 2005 und 2012. In seinen Seminaren und Vorträgen begeistert er mit seiner authentischen Unternehmerpersönlichkeit. Er versteht es, die Erfolgsfaktoren des Spitzensports in die...

Paket-Nummer: 0026751

Region:		Gesamt-Deutschland
Teilnehmer:		1 - 1.000 Teilnehmer
Verfügbarkeit:		ganzjährig
Mögliche Sprachen:		deutsch

Hinweis zur inhaltlichen Verantwortung: Dies ist kein bindendes Vertragsangebot, sondern eine Programm-Idee. Die Inhalte dieser Programm-Idee (z. B. Bilder, Beschreibungen, Leistungsangaben) wurden durch den jeweiligen Anbieter auf der Plattform hirschfeld.de bereitgestellt. Hirschfeld & Heide GmbH & Co. KG stellt diese Inhalte ausschließlich im Rahmen einer technischen Vermittlung dar und übernimmt keine Verantwortung für deren Richtigkeit, Vollständigkeit oder Rechteinhaberschaft. Alle Angaben stammen vom jeweiligen Anbieter. Urheber- und Nutzungsrechte verbleiben bei den jeweiligen Rechteinhabern. Bei Anfragen zur Rechteinhaberschaft der dargestellten Inhalte geben wir unverzüglich Auskunft über den Anbieter, der für die Inhalte verantwortlich ist.

Referent

Freddy Kremer

„Fit for Business - Power für Ihren Unternehmenserfolg“

Beschreibung

Networking im Zeitalter der Digitalisierung

- Wie Sie die Off- und Onlinewelt intelligent miteinander verbinden und das Beste aus beiden Welten vereinen
- Wie Sie zum Zielgruppenbesitzer werden und ein fruchtbares Umfeld für Wachstum schaffen
- Wie Sie die richtigen Beziehungen knüpfen, pflegen, halten und Ihren Unternehmenserfolg dadurch steigern
- Wie Sie sich und Ihr Unternehmen inszenieren und spannend für den Markt werden

„Fit for Success“ - Was Unternehmen vom Spitzensport lernen können

- Wie Sie Visionen und Ziele entwickeln und erfolgreich umsetzen
- Wie Sie sich und andere motivieren
- Wie Sie Niederlagen als Chancen erkennen und als Energie für neue Erfolge nutzen
- Wie Sie mit Erfolgsdruck souverän umgehen und Ihre Leistungslust erhalten
- Wie Sie Stärken stärken, Menschen gewinnen, Hochleistungsteams formen und dadurch den nachhaltigen Unternehmenserfolg sichern

Spielregeln der Führung

- Wie Sie mit der Potenzial fokussierten Strategie Stärken erkennen und überproportionales Wachstum erzielen
- Wie Sie Ihr Markenbranding so schärfen, dass Sie gefunden werden, statt suchen zu müssen
- Wie Sie mit Ihrer Einzigartigkeit in Ihrem Segment zum Marktführer werden und das Unternehmensergebnis nachhaltig steigern

Anbieter-Bewertungen

1 abgegebene Bewertungen	★★★★★	4.67 von 5 Sternen
Preis/Leistungsverhältnis:	★★★★☆	4.00 von 5 Sternen
Vollständigkeit der Leistungen:	★★★★☆	4.00 von 5 Sternen
Freundlichkeit des Personals:	★★★★★	5.00 von 5 Sternen
Zutreffen der Beschreibung:	★★★★★	5.00 von 5 Sternen
Erwartungen erfüllt?	★★★★★	5.00 von 5 Sternen
Persönliches Engagement:	★★★★★	5.00 von 5 Sternen

Hinweis zur inhaltlichen Verantwortung: Dies ist kein bindendes Vertragsangebot, sondern eine Programm-Idee. Die Inhalte dieser Programm-Idee (z. B. Bilder, Beschreibungen, Leistungsangaben) wurden durch den jeweiligen Anbieter auf der Plattform hirschfeld.de bereitgestellt. Hirschfeld & Heide GmbH & Co. KG stellt diese Inhalte ausschließlich im Rahmen einer technischen Vermittlung dar und übernimmt keine Verantwortung für deren Richtigkeit, Vollständigkeit oder Rechteinhaberschaft. Alle Angaben stammen vom jeweiligen Anbieter. Urheber- und Nutzungsrechte verbleiben bei den jeweiligen Rechteinhabern. Bei Anfragen zur Rechteinhaberschaft der dargestellten Inhalte geben wir unverzüglich Auskunft über den Anbieter, der für die Inhalte verantwortlich ist.

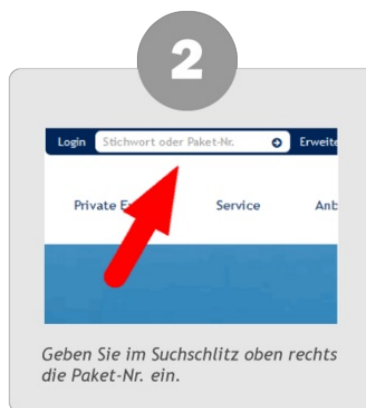
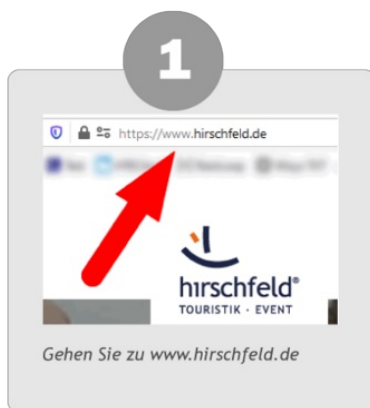
Referent

Freddy Kremer

„Fit for Business - Power für Ihren Unternehmenserfolg“

Wie Sie in 3 Schritten ein individuelles Angebot für diese Programm-Idee kostenfrei anfordern und offene Fragen klären können

www.hirschfeld.de - Paket-Nr. 0026751



Hinweis zur inhaltlichen Verantwortung: Dies ist kein bindendes Vertragsangebot, sondern eine Programm-Idee. Die Inhalte dieser Programm-Idee (z. B. Bilder, Beschreibungen, Leistungsangaben) wurden durch den jeweiligen Anbieter auf der Plattform hirschfeld.de bereitgestellt. Hirschfeld & Heide GmbH & Co. KG stellt diese Inhalte ausschließlich im Rahmen einer technischen Vermittlung dar und übernimmt keine Verantwortung für deren Richtigkeit, Vollständigkeit oder Rechteinhaberschaft. Alle Angaben stammen vom jeweiligen Anbieter. Urheber- und Nutzungsrechte verbleiben bei den jeweiligen Rechteinhabern. Bei Anfragen zur Rechteinhaberschaft der dargestellten Inhalte geben wir unverzüglich Auskunft über den Anbieter, der für die Inhalte verantwortlich ist.