

Katrin Gugl

Begegnungsqualität ist gelebte Führungsintelligenz - sie stärkt Bindung, steigert Performance und beschleunigt Wandel.



Programm-Idee

"Kompetent. Mutig. Visionär." Katrin Gugl spricht das aus, was andere nur leise denken. New World & New Work hat Handel und Vertrieb längst eingeholt. Wer sich nicht auf diese stetig verändernde Reise und eine innovative Customer & Employer Experience einlässt, existiert morgen nicht mehr. Katrin Gugl steht seit über 25 Jahren als Expertin für umsatzstarke Sales Performance und einzigartige Kundenexzellenz sowie wirkungsvolles Change Leadership und agile Recruiting Prozesse. Mindset, Change Kompetenz, Mut zu stetiger Innovations- und Fehlerkultur sind Erfolgstreiber dieses New Business. Katrin Gugl präsentiert in ihren Vorträgen strategische Mindshifts mit fundierten Analysen und treffsicheren Erfolgsstories unterschiedlichster Branchen. Das Auditorium spürt dabei ihre Erfahrung, ihre...

Paket-Nummer: 0512349

Region:	 Gesamt-Deutschland
Teilnehmer:	 1 - 1.000 Teilnehmer
Verfügbarkeit:	 ganzjährig
Dauer:	 1.5 Stunden
Mögliche Sprachen:	 Deutsch

Hinweis zur inhaltlichen Verantwortung: Dies ist kein bindendes Vertragsangebot, sondern eine Programm-Idee. Die Inhalte dieser Programm-Idee (z. B. Bilder, Beschreibungen, Leistungsangaben) wurden durch den jeweiligen Anbieter auf der Plattform hirschfeld.de bereitgestellt. Hirschfeld & Heide GmbH & Co. KG stellt diese Inhalte ausschließlich im Rahmen einer technischen Vermittlung dar und übernimmt keine Verantwortung für deren Richtigkeit, Vollständigkeit oder Rechteinhaberschaft. Alle Angaben stammen vom jeweiligen Anbieter. Urheber- und Nutzungsrechte verbleiben bei den jeweiligen Rechteinhabern. Bei Anfragen zur Rechteinhaberschaft der dargestellten Inhalte geben wir unverzüglich Auskunft über den Anbieter, der für die Inhalte verantwortlich ist.

Referent

Katrin Gugl

Begegnungsqualität ist gelebte Führungsintelligenz - sie stärkt Bindung, steigert Performance und beschleunigt Wandel.

Beschreibung

THEMEN

Drei Vorträge - ein Ziel: Mehr Mensch. Mehr Wirkung. Mehr Unternehmenserfolg.

Hauptvortrag: Begegnungsqualität

Begegnungsqualität - Die unterschätzte KPI für Führung, Vertrieb und Change

Für Führungskräfte, Vertriebsprofis und Change-Verantwortliche, die nicht nur bewegen, sondern gezielt wirken.

Vertrauen & Zukunftsoptimismus als Wettbewerbsvorteil

Tiefere Beziehungen durch gehirngerechte Kommunikation

Emotionale Klarheit für messbare Führungs- und Vertriebserfolge

Neuro-Tools: direkt anwendbar, alltagstauglich, wirksam

Veränderung, fundiert durch aktuelle Forschung

Vortrag: Change & Leadership - That's New Leadership

Vom Chef zur Persönlichkeit - Wie Begegnungsqualität Führung verändert

Für Unternehmen, die Leadership modern, emotional intelligent & leistungsstark denken.

Neuro-Leadership statt Mikromanagement

Vertrauen als neuronaler Hebel für Motivation & Resilienz

Emotionale Stärke als Schlüssel für Wandel & Wirksamkeit

Vortrag: Exzellente Sales Performance - KundenGLÜCKlichmacher mit System

Wie Hirnforschung, Haltung & Gastgeber-Mindset zu Verkaufsstärke führen

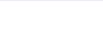
Für Vertriebsführung & Handel mit Anspruch auf Next-Level-Performance.

Neuro-Sales: Wie Kaufentscheidungen wirklich entstehen

Dopamin statt Druck: Freude als KPI-Booster

Spiegelneurone: Vertrauen als Verkaufsbeschleuniger

Anbieter-Bewertungen

1 abgegebene Bewertungen		4.67 von 5 Sternen
Preis/Leistungsverhältnis:		4.00 von 5 Sternen
Vollständigkeit der Leistungen:		4.00 von 5 Sternen
Freundlichkeit des Personals:		5.00 von 5 Sternen
Zutreffen der Beschreibung:		5.00 von 5 Sternen
Erwartungen erfüllt?		5.00 von 5 Sternen
Persönliches Engagement:		5.00 von 5 Sternen

Hinweis zur inhaltlichen Verantwortung: Dies ist kein bindendes Vertragsangebot, sondern eine Programm-Idee. Die Inhalte dieser Programm-Idee (z. B. Bilder, Beschreibungen, Leistungsangaben) wurden durch den jeweiligen Anbieter auf der Plattform hirschfeld.de bereitgestellt. Hirschfeld & Heide GmbH & Co. KG stellt diese Inhalte ausschließlich im Rahmen einer technischen Vermittlung dar und übernimmt keine Verantwortung für deren Richtigkeit, Vollständigkeit oder Rechteinhaberschaft. Alle Angaben stammen vom jeweiligen Anbieter. Urheber- und Nutzungsrechte verbleiben bei den jeweiligen Rechteinhabern. Bei Anfragen zur Rechteinhaberschaft der dargestellten Inhalte geben wir unverzüglich Auskunft über den Anbieter, der für die Inhalte verantwortlich ist.

Katrin Gugl

Begegnungsqualität ist gelebte Führungsintelligenz - sie stärkt Bindung, steigert Performance und beschleunigt Wandel.

Wie Sie in 3 Schritten ein individuelles Angebot für diese Programm-Idee kostenfrei anfordern und offene Fragen klären können

www.hirschfeld.de - Paket-Nr. 0512349



Hinweis zur inhaltlichen Verantwortung: Dies ist kein bindendes Vertragsangebot, sondern eine Programm-Idee. Die Inhalte dieser Programm-Idee (z. B. Bilder, Beschreibungen, Leistungsangaben) wurden durch den jeweiligen Anbieter auf der Plattform hirschfeld.de bereitgestellt. Hirschfeld & Heide GmbH & Co. KG stellt diese Inhalte ausschließlich im Rahmen einer technischen Vermittlung dar und übernimmt keine Verantwortung für deren Richtigkeit, Vollständigkeit oder Rechteinhaberschaft. Alle Angaben stammen vom jeweiligen Anbieter. Urheber- und Nutzungsrechte verbleiben bei den jeweiligen Rechteinhabern. Bei Anfragen zur Rechteinhaberschaft der dargestellten Inhalte geben wir unverzüglich Auskunft über den Anbieter, der für die Inhalte verantwortlich ist.