

Boris Bregar

Praktisch unmöglich? Einfach zuhören.



Programm-Idee

Checkpoint Leaderboard - Bleib vorne, während die anderen fallen Emotionale Faktoren treiben Kunden weg - nicht der Preis Was wir von der Gamingindustrie lernen können Unternehmen verlieren 68 % der Kunden nach dem Kauf Beziehung neu gedacht Wer nicht spielt, verliert Warum Unternehmen Mitarbeiter verlieren Schlüsselstrategien zur Mitarbeiterbindung Die richtige Führung entscheidet - 87 % der Mitarbeiter verlassen ihre Führungskraft, nicht das Unternehmen Kunden sind wie Stachelschweine - Und wie du sie zu Partnern machst So entschärfst du Kundenkonflikte von Anfang an Wie du Widerstände auflöst und Vertrauen aufbaust Kunden als Fans & Markenbotschafter - das neue Marketing Das Mona-Lisa-Prinzip - Einzigartig, wertvoll,...

Paket-Nummer: 0524537

Region:	 Gesamt-Deutschland
Teilnehmer:	 1 - 1.000 Teilnehmer
Verfügbarkeit:	 ganzjährig
Dauer:	 2 Stunden
Mögliche Sprachen:	 Deutsch, Englisch

Hinweis zur inhaltlichen Verantwortung: Dies ist kein bindendes Vertragsangebot, sondern eine Programm-Idee. Die Inhalte dieser Programm-Idee (z. B. Bilder, Beschreibungen, Leistungsangaben) wurden durch den jeweiligen Anbieter auf der Plattform hirschfeld.de bereitgestellt. Hirschfeld & Heide GmbH & Co. KG stellt diese Inhalte ausschließlich im Rahmen einer technischen Vermittlung dar und übernimmt keine Verantwortung für deren Richtigkeit, Vollständigkeit oder Rechteinhaberschaft. Alle Angaben stammen vom jeweiligen Anbieter. Urheber- und Nutzungsrechte verbleiben bei den jeweiligen Rechteinhabern. Bei Anfragen zur Rechteinhaberschaft der dargestellten Inhalte geben wir unverzüglich Auskunft über den Anbieter, der für die Inhalte verantwortlich ist.

Boris Bregar

Praktisch unmöglich? Einfach zuhören.

Beschreibung

Boris Bregar ist ein renommierter Autor, Trainer und Keynote Speaker, der sich auf die Bereiche Führung und Vertrieb spezialisiert hat. Seine berufliche Laufbahn begann er als Bereichsleiter in einem Handwerksunternehmen, was ihm grundlegende Einblicke in die Führung und Organisation gab. Im Laufe seiner Karriere durchlief er verschiedene Stationen, angefangen als Vertriebseinsteiger bis hin zum Vertriebsleiter. Diese vielfältigen Erfahrungen bilden das Fundament seiner Expertise. Bregar vertritt die Philosophie, dass man etwas erst selbst erlebt und gemeistert haben muss, um es effektiv weitergeben zu können. Diese Haltung bringt ihm eine enorme Akzeptanz bei seinen Teilnehmern. Seine Erfahrungen als Außendienstmitarbeiter, Vertriebsleiter und Geschäftsführer machen seine Beratungen, Trainings und Vorträge besonders praxisrelevant und authentisch. Zu seinen Kunden zählen namhafte mittelständische Unternehmen & internationale Konzerne. Teilnehmer bestätigen immer wieder, den spürbaren Praxisbezug. Er ist nicht nur ein Experte auf seinem Gebiet, sondern auch ein leidenschaftlicher Vermittler von Wissen und Erfahrung, der es versteht, seine Teilnehmer zu inspirieren und zu motivieren.

Anbieter-Bewertungen

1 abgegebene Bewertungen

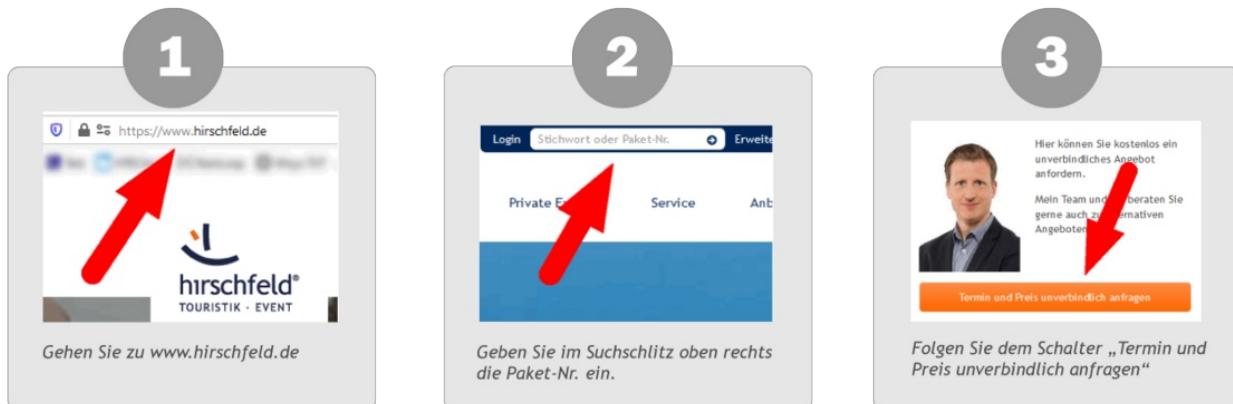
★★★★★

4.67 von 5 Sternen

Preis/Leistungsverhältnis:	★★★★★	4.00 von 5 Sternen
Vollständigkeit der Leistungen:	★★★★★	4.00 von 5 Sternen
Freundlichkeit des Personals:	★★★★★	5.00 von 5 Sternen
Zutreffen der Beschreibung:	★★★★★	5.00 von 5 Sternen
Erwartungen erfüllt?	★★★★★	5.00 von 5 Sternen
Persönliches Engagement:	★★★★★	5.00 von 5 Sternen

Wie Sie in 3 Schritten ein individuelles Angebot für diese Programm-Idee kostenfrei anfordern und offene Fragen klären können

www.hirschfeld.de - Paket-Nr. 0524537



Hinweis zur inhaltlichen Verantwortung: Dies ist kein bindendes Vertragsangebot, sondern eine Programm-Idee. Die Inhalte dieser Programm-Idee (z. B. Bilder, Beschreibungen, Leistungsangaben) wurden durch den jeweiligen Anbieter auf der Plattform hirschfeld.de bereitgestellt. Hirschfeld & Heide GmbH & Co. KG stellt diese Inhalte ausschließlich im Rahmen einer technischen Vermittlung dar und übernimmt keine Verantwortung für deren Richtigkeit, Vollständigkeit oder Rechteinhaberschaft. Alle Angaben stammen vom jeweiligen Anbieter. Urheber- und Nutzungsrechte verbleiben bei den jeweiligen Rechteinhabern. Bei Anfragen zur Rechteinhaberschaft der dargestellten Inhalte geben wir unverzüglich Auskunft über den Anbieter, der für die Inhalte verantwortlich ist.