

## Referent

# Thomas Brockmann






Fit for Sales - Verkaufserfolg beginnt im Kopf



## Programm-Idee

Umsatzflaute adé - Mit positivem Mindset zum Verkaufserfolg Fit-For-Sales - Die mentale Formel für Spitzenvertrieb Vom Durchschnitt zur Spitze - Der Mindset-Code für Top-Verkäufer Verkaufen mit Köpfchen - Mit positiver Psychologie zum Vertriebs Erfolg

Paket-Nummer: 0524539

Region:		Gesamt-Deutschland
Teilnehmer:		1 - 1.000 Teilnehmer
Verfügbarkeit:		ganzjährig
Dauer:		2 Stunden
Mögliche Sprachen:		Deutsch

## Beschreibung

Erfolgreicher Verkauf beruht nicht nur auf Talent und Technik - entscheidend ist das richtige Mindset!

Thomas Brockmann, ein Pionier auf diesem Gebiet, hat aus dieser Erkenntnis die „Fit-For-Sales-Methode“ entwickelt - eine revolutionäre Mental-Technik für nachhaltigen Vertriebs Erfolg. Nach seiner Ausbildung zum Mentaltrainer im Jahr 2001 gründete er eine erfolgreiche Telefonmarketing-Agentur mit 250 Mitarbeitern. Sein Ansatz ergänzt klassische Verkaufstechniken um den entscheidenden Faktor: Mentale Fitness.

Ähnlich wie Nahrungsergänzungsmittel den Körper mit essenziellen Vitaminen versorgen, liefert die „Fit-For-Sales-Methode“ Verkäufern die mentalen Nährstoffe für Höchstleistungen. In seinen Trainings und Keynotes vermittelt Brockmann das Erfolgs-Mindset und unterstützt Teams dabei, ihr volles Potenzial auszuschöpfen.

Für Unternehmen, die ihre Vertriebsmannschaft an die Spitze bringen und langfristig motivieren wollen, ist er der perfekte Partner.

**Hinweis zur inhaltlichen Verantwortung:** Dies ist kein bindendes Vertragsangebot, sondern eine Programm-Idee. Die Inhalte dieser Programm-Idee (z. B. Bilder, Beschreibungen, Leistungsangaben) wurden durch den jeweiligen Anbieter auf der Plattform hirschfeld.de bereitgestellt. Hirschfeld & Heide GmbH & Co. KG stellt diese Inhalte ausschließlich im Rahmen einer technischen Vermittlung dar und übernimmt keine Verantwortung für deren Richtigkeit, Vollständigkeit oder Rechteinhaberschaft. Alle Angaben stammen vom jeweiligen Anbieter. Urheber- und Nutzungsrechte verbleiben bei den jeweiligen Rechteinhabern. Bei Anfragen zur Rechteinhaberschaft der dargestellten Inhalte geben wir unverzüglich Auskunft über den Anbieter, der für die Inhalte verantwortlich ist.

## Referent

## Thomas Brockmann

Fit for Sales - Verkaufserfolg beginnt im Kopf

### Anbieter-Bewertungen

1 abgegebene Bewertungen	★★★★★	4.67 von 5 Sternen
Preis/Leistungsverhältnis:	★★★★☆	4.00 von 5 Sternen
Vollständigkeit der Leistungen:	★★★★☆	4.00 von 5 Sternen
Freundlichkeit des Personals:	★★★★★	5.00 von 5 Sternen
Zutreffen der Beschreibung:	★★★★★	5.00 von 5 Sternen
Erwartungen erfüllt?	★★★★★	5.00 von 5 Sternen
Persönliches Engagement:	★★★★★	5.00 von 5 Sternen

**Wie Sie in 3 Schritten ein individuelles Angebot für diese Programm-Idee kostenfrei anfordern und offene Fragen klären können**

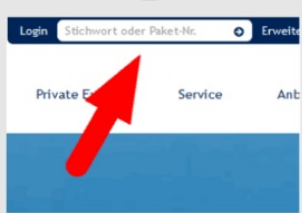
**[www.hirschfeld.de](http://www.hirschfeld.de) - Paket-Nr. 0524539**

**1**



Gehen Sie zu [www.hirschfeld.de](http://www.hirschfeld.de)

**2**



Geben Sie im Suchschlitz oben rechts die Paket-Nr. ein.

**3**



Folgen Sie dem Schalter „Termin und Preis unverbindlich anfragen“

**Hinweis zur inhaltlichen Verantwortung:** Dies ist kein bindendes Vertragsangebot, sondern eine Programm-Idee. Die Inhalte dieser Programm-Idee (z. B. Bilder, Beschreibungen, Leistungsangaben) wurden durch den jeweiligen Anbieter auf der Plattform hirschfeld.de bereitgestellt. Hirschfeld & Heide GmbH & Co. KG stellt diese Inhalte ausschließlich im Rahmen einer technischen Vermittlung dar und übernimmt keine Verantwortung für deren Richtigkeit, Vollständigkeit oder Rechteinhaberschaft. Alle Angaben stammen vom jeweiligen Anbieter. Urheber- und Nutzungsrechte verbleiben bei den jeweiligen Rechteinhabern. Bei Anfragen zur Rechteinhaberschaft der dargestellten Inhalte geben wir unverzüglich Auskunft über den Anbieter, der für die Inhalte verantwortlich ist.