

## Thomas Brockmann

Fit for Sales - Verkaufserfolg beginnt im Kopf



### Programm-Idee

Umsatzflaute adé - Mit positivem Mindset zum Verkaufserfolg Fit-For-Sales - Die mentale Formel für Spitzenvertrieb Vom Durchschnitt zur Spurze - Der Mindset-Code für Top-Verkäufer Verkaufen mit Köpfchen - Mit positiver Psychologie zum Vertriebserfolg

Paket-Nummer: 0524539

Region:	 Gesamt-Deutschland
Teilnehmer:	 1 - 1.000 Teilnehmer
Verfügbarkeit:	 ganzjährig
Dauer:	 2 Stunden
Mögliche Sprachen:	 Deutsch

### Beschreibung

Erfolgreicher Verkauf beruht nicht nur auf Talent und Technik - entscheidend ist das richtige Mindset!

Thomas Brockmann, ein Pionier auf diesem Gebiet, hat aus dieser Erkenntnis die „Fit-For-Sales-Methode“ entwickelt - eine revolutionäre Mental-Technik für nachhaltigen Vertriebserfolg. Nach seiner Ausbildung zum Mentaltrainer im Jahr 2001 gründete er eine erfolgreiche Telefonmarketing-Agentur mit 250 Mitarbeitern. Sein Ansatz ergänzt klassische Verkaufstechniken um den entscheidenden Faktor: Mentale Fitness.

Ähnlich wie Nahrungsergänzungsmittel den Körper mit essenziellen Vitaminen versorgen, liefert die „Fit-For-Sales-Methode“ Verkäufern die mentalen Nährstoffe für Höchstleistungen. In seinen Trainings und Keynotes vermittelt Brockmann das Erfolgs-Mindset und unterstützt Teams dabei, ihr volles Potenzial auszuschöpfen.

Für Unternehmen, die ihre Vertriebsmannschaft an die Spitze bringen und langfristig motivieren wollen, ist er der perfekte Partner.

**Hinweis zur inhaltlichen Verantwortung:** Dies ist kein bindendes Vertragsangebot, sondern eine Programm-Idee. Die Inhalte dieser Programm-Idee (z. B. Bilder, Beschreibungen, Leistungsangaben) wurden durch den jeweiligen Anbieter auf der Plattform hirschfeld.de bereitgestellt. Hirschfeld & Heide GmbH & Co. KG stellt diese Inhalte ausschließlich im Rahmen einer technischen Vermittlung dar und übernimmt keine Verantwortung für deren Richtigkeit, Vollständigkeit oder Rechteinhaberschaft. Alle Angaben stammen vom jeweiligen Anbieter. Urheber- und Nutzungsrechte verbleiben bei den jeweiligen Rechteinhabern. Bei Anfragen zur Rechteinhaberschaft der dargestellten Inhalte geben wir unverzüglich Auskunft über den Anbieter, der für die Inhalte verantwortlich ist.

## Thomas Brockmann

Fit for Sales - Verkaufserfolg beginnt im Kopf

### Anbieter-Bewertungen

1 abgegebene Bewertungen  4.67 von 5 Sternen

Preis/Leistungsverhältnis:  4.00 von 5 Sternen

Vollständigkeit der Leistungen:  4.00 von 5 Sternen

Freundlichkeit des Personals:  5.00 von 5 Sternen

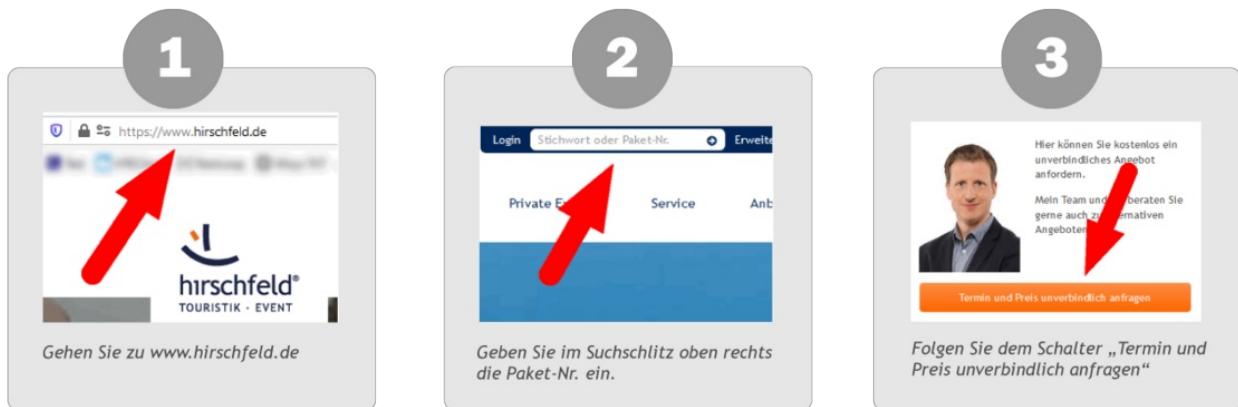
Zutreffen der Beschreibung:  5.00 von 5 Sternen

Erwartungen erfüllt?  5.00 von 5 Sternen

Persönliches Engagement:  5.00 von 5 Sternen

Wie Sie in 3 Schritten ein individuelles Angebot für diese Programm-Idee kostenfrei anfordern und offene Fragen klären können

[www.hirschfeld.de](http://www.hirschfeld.de) - Paket-Nr. 0524539



**Ein Hinweis zur inhaltlichen Verantwortung:** Dies ist kein bindendes Vertragsangebot, sondern eine Programm-Idee. Die Inhalte dieser Programm-Idee (z. B. Bilder, Beschreibungen, Leistungsangaben) wurden durch den jeweiligen Anbieter auf der Plattform hirschfeld.de bereitgestellt. Hirschfeld & Heide GmbH & Co. KG stellt diese Inhalte ausschließlich im Rahmen einer technischen Vermittlung dar und übernimmt keine Verantwortung für deren Richtigkeit, Vollständigkeit oder Rechteinhaberschaft. Alle Angaben stammen vom jeweiligen Anbieter. Urheber- und Nutzungsrechte verbleiben bei den jeweiligen Rechteinhabern. Bei Anfragen zur Rechteinhaberschaft der dargestellten Inhalte geben wir unverzüglich Auskunft über den Anbieter, der für die Inhalte verantwortlich ist.