

Referent

Frank Mohr





»PersonalitySelling - Zuerst kauft der Kunde DICH!«



Programm-Idee

Als Coaching, Training, Impulsvortrag oder Masterclass PersonalitySelling - Verkaufen mit Persönlichkeit Wie Sie Ihr Mindset auf Erfolg programmieren Wie Sie einen perfekten Auftritt beim Kunden haben Wie Sie typgerecht kommunizieren und verkaufen Wie Sie das Vertrauen Ihres Kunden gewinnen und eine Beziehung aufbauen PersonalitySelling - Verkaufen mit System Wie Sie an den Tisch Ihrer Kunden kommen Wie Sie die wirklichen Bedürfnisse Ihrer Kunden analysieren Wie Sie passgenaue Lösungen bieten und die Bedürfnisse Ihrer Kunden bedienen Wie Sie den Wert Ihres Produktes verkaufen und nicht den Preis Wie Sie Einwände in Kaufargumente wandeln und zum Abschluss kommen PersonalitySelling - Verkaufen mit Storytelling Wie Sie aus einer Lösung eine Heldenstory machen Wie...

Paket-Nummer: 0524701

Region:		Gesamt-Deutschland
Teilnehmer:		1 - 1.000 Teilnehmer
Verfügbarkeit:		ganzjährig
Dauer:		2 Stunden
Mögliche Sprachen:		Deutsch

Beschreibung

Frank Mohr - ein Experte, wenn es um den Verkauf mit Persönlichkeit geht. Getreu seinem Motto »Verkaufen Sie nicht den Preis, sondern den Wert Ihrer Leistungen«. Zu oft werden Aufträge und die Gewinnung neuer Kunden liegengelassen, weil der Blick und die Fähigkeiten fehlen, Möglichkeiten in Aufträge zu wandeln. Frank Mohr zählt mit seinen über 30 Jahren praktischer Erfahrung aus Service, Vertrieb und Führung zu den Top Experten im deutschsprachigen Raum. Zu seinen Kunden zählen sowohl namhafte Unternehmen aus dem Mittelstand als auch internationale Konzerne. In seinen Coachings, Trainings und Vorträgen begeistert er seine Teilnehmer mit einem Feuerwerk gelebten Erfolgswissen. Er versteht es, Vertriebs-Know-How praxisnah und sofort anwendbar zu vermitteln. Mit hoher Wirkung und klarer Linie setzt er mit jeder Veranstaltung Maßstäbe für zufriedene Kunden und Mitarbeiter. Durch seine persönliche Art, innovative Konzepte und praktikablen Strategien finden die Teilnehmer schnell Vertrauen und kommen umgehend in die Umsetzung. Er macht Mut, zu lieben, was man tut!

Hinweis zur inhaltlichen Verantwortung: Dies ist kein bindendes Vertragsangebot, sondern eine Programm-Idee. Die Inhalte dieser Programm-Idee (z. B. Bilder, Beschreibungen, Leistungsangaben) wurden durch den jeweiligen Anbieter auf der Plattform hirschfeld.de bereitgestellt. Hirschfeld & Heide GmbH & Co. KG stellt diese Inhalte ausschließlich im Rahmen einer technischen Vermittlung dar und übernimmt keine Verantwortung für deren Richtigkeit, Vollständigkeit oder Rechteinhaberschaft. Alle Angaben stammen vom jeweiligen Anbieter. Urheber- und Nutzungsrechte verbleiben bei den jeweiligen Rechteinhabern. Bei Anfragen zur Rechteinhaberschaft der dargestellten Inhalte geben wir unverzüglich Auskunft über den Anbieter, der für die Inhalte verantwortlich ist.

Referent

Frank Mohr

»PersonalitySelling - Zuerst kauft der Kunde DICH!«

Anbieter-Bewertungen

1 abgegebene Bewertungen	★★★★★	4.67 von 5 Sternen
Preis/Leistungsverhältnis:	★★★★☆	4.00 von 5 Sternen
Vollständigkeit der Leistungen:	★★★★☆	4.00 von 5 Sternen
Freundlichkeit des Personals:	★★★★★	5.00 von 5 Sternen
Zutreffen der Beschreibung:	★★★★★	5.00 von 5 Sternen
Erwartungen erfüllt?	★★★★★	5.00 von 5 Sternen
Persönliches Engagement:	★★★★★	5.00 von 5 Sternen

Wie Sie in 3 Schritten ein individuelles Angebot für diese Programm-Idee kostenfrei anfordern und offene Fragen klären können

www.hirschfeld.de - Paket-Nr. 0524701

1



Gehen Sie zu www.hirschfeld.de

2



Geben Sie im Suchschlitz oben rechts die Paket-Nr. ein.

3



Folgen Sie dem Schalter „Termin und Preis unverbindlich anfragen“

Hinweis zur inhaltlichen Verantwortung: Dies ist kein bindendes Vertragsangebot, sondern eine Programm-Idee. Die Inhalte dieser Programm-Idee (z. B. Bilder, Beschreibungen, Leistungsangaben) wurden durch den jeweiligen Anbieter auf der Plattform hirschfeld.de bereitgestellt. Hirschfeld & Heide GmbH & Co. KG stellt diese Inhalte ausschließlich im Rahmen einer technischen Vermittlung dar und übernimmt keine Verantwortung für deren Richtigkeit, Vollständigkeit oder Rechteinhaberschaft. Alle Angaben stammen vom jeweiligen Anbieter. Urheber- und Nutzungsrechte verbleiben bei den jeweiligen Rechteinhabern. Bei Anfragen zur Rechteinhaberschaft der dargestellten Inhalte geben wir unverzüglich Auskunft über den Anbieter, der für die Inhalte verantwortlich ist.