

Referent

Stefanie Scheel

"Du führst den Kunden und nicht der Kunde Dich!"



Programm-Idee

Smartselling: Fit im Verkauf! Wie Sie vom ersten Eindruck bis zur Verabschiedung Ihre Kunden begeistern Sie schauen nur, oder!? Entdecken Sie neue und individuelle Möglichkeiten, um spielerisch und erfolgreich mit dem Kunden ins Gespräch zu kommen und damit Ihre Conversionrate pushen. Nur noch so, wie es da hängt! Wie Sie es schaffen, das Maximum aus Ihrem Sortiment herauszuholen und Bedürfnisse zu wecken. Brauchen Sie sonst noch irgendwas!? Lernen Sie, wie Sie auf einfache, unaufdringliche und dennoch individuelle Art und Weise Zusatzverkäufe erfolgreich realisieren. „Ist Ihnen eigentlich noch zu helfen?“ Schwierigen Situationen mit Kunden und/oder Mitarbeiter:innen ruhig und professionell meistern Erfahren Sie, was in uns passiert, wenn wir mit Angriffen, Vorwürfen und...

Paket-Nummer: 0524717

Region:	 Gesamt-Deutschland
Teilnehmer:	 1 - 1.000 Teilnehmer
Verfügbarkeit:	 ganzjährig
Dauer:	 2 Stunden
Mögliche Sprachen:	 Deutsch

Beschreibung

Stefanie Scheel ist Expertin für Verkauf und Führung und hat ihre Leidenschaft zum Beruf gemacht. Die gelernte Einzelhandelskauffrau und studierte Betriebswirtin, trainiert seit 15 Jahren erfolgreich Mitarbeiter:innen und Führungskräfte von großen und internationalen Unternehmen des Einzelhandels und der Beautybranche in der DACH-Region. Sie verfügt über langjährige Führungserfahrungen im Handel und stand selbst jahrelang im Verkauf. Ihre Trainings überzeugen durch absolute Praxisnähe (von der Praxis für die Praxis). Sie gehört damit zu den Besten ihres Fachs und verdeutlicht alle Techniken und Tipps durch anschauliche Beispiele. Alles, was sie trainiert, kann sofort angewendet werden und ist leicht und schnell verständlich. Über die Jahre hat sie außerdem eine Technik entwickelt, mit der Zusatzverkäufe leicht, zielgerichtet und erfolgreich realisiert werden können. Sie arbeitet stark motivierend und ist stets mit Spaß und Feuerreifer dabei.

Stefanie Scheel hat seit 2019 einen erfolgreichen YouTube-kanal (Powershower für Flächenhelden) auf dem sie Tipps für Verkaufsgespräche gibt.

Hinweis zur inhaltlichen Verantwortung: Dies ist kein bindendes Vertragsangebot, sondern eine Programm-Idee. Die Inhalte dieser Programm-Idee (z. B. Bilder, Beschreibungen, Leistungsangaben) wurden durch den jeweiligen Anbieter auf der Plattform hirschfeld.de bereitgestellt. Hirschfeld & Heide GmbH & Co. KG stellt diese Inhalte ausschließlich im Rahmen einer technischen Vermittlung dar und übernimmt keine Verantwortung für deren Richtigkeit, Vollständigkeit oder Rechteinhaberschaft. Alle Angaben stammen vom jeweiligen Anbieter. Urheber- und Nutzungsrechte verbleiben bei den jeweiligen Rechteinhabern. Bei Anfragen zur Rechteinhaberschaft der dargestellten Inhalte geben wir unverzüglich Auskunft über den Anbieter, der für die Inhalte verantwortlich ist.

Stefanie Scheel

"Du führst den Kunden und nicht der Kunde Dich!"

Anbieter-Bewertungen

1 abgegebene Bewertungen  4.67 von 5 Sternen

Preis/Leistungsverhältnis:  4.00 von 5 Sternen

Vollständigkeit der Leistungen:  4.00 von 5 Sternen

Freundlichkeit des Personals:  5.00 von 5 Sternen

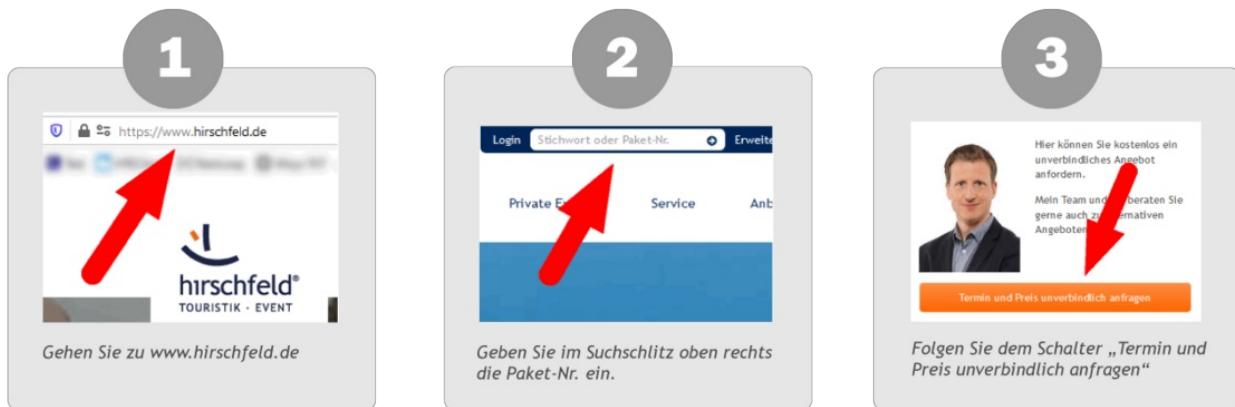
Zutreffen der Beschreibung:  5.00 von 5 Sternen

Erwartungen erfüllt?  5.00 von 5 Sternen

Persönliches Engagement:  5.00 von 5 Sternen

Wie Sie in 3 Schritten ein individuelles Angebot für diese Programm-Idee kostenfrei anfordern und offene Fragen klären können

www.hirschfeld.de - Paket-Nr. 0524717



Hinweis zur inhaltlichen Verantwortung: Dies ist kein bindendes Vertragsangebot, sondern eine Programm-Idee. Die Inhalte dieser Programm-Idee (z. B. Bilder, Beschreibungen, Leistungsangaben) wurden durch den jeweiligen Anbieter auf der Plattform hirschfeld.de bereitgestellt. Hirschfeld & Heide GmbH & Co. KG stellt diese Inhalte ausschließlich im Rahmen einer technischen Vermittlung dar und übernimmt keine Verantwortung für deren Richtigkeit, Vollständigkeit oder Rechteinhaberschaft. Alle Angaben stammen vom jeweiligen Anbieter. Urheber- und Nutzungsrechte verbleiben bei den jeweiligen Rechteinhabern. Bei Anfragen zur Rechteinhaberschaft der dargestellten Inhalte geben wir unverzüglich Auskunft über den Anbieter, der für die Inhalte verantwortlich ist.