

Referent

Marcus Selzer






Mehr Erfolg im Vertrieb - mit dem richtigen Mindset und einem Lächeln



Programm-Idee

Hemmungslos verkaufen - Mit Leichtigkeit und Überzeugung zum Vertriebserfolg Nonverbale Superpower - Unsichtbare Signale gezielt nutzen, um Gespräche zu steuern Kompass zum Erfolg - Mit Purpose und Werten nachhaltig zum Unternehmenserfolg

Paket-Nummer: 0527948

Region:		Gesamt-Deutschland
Teilnehmer:		1 - 1.000 Teilnehmer
Verfügbarkeit:		ganzjährig
Dauer:		2 Stunde
Mögliche Sprachen:		Deutsch

Beschreibung

Marcus Selzer ist Key Account Manager, Trainer, Coach und Keynote Speaker mit über 20 Jahren Vertriebserfahrung. Er unterstützt Unternehmen dabei, ihre Verkaufsstrategien zu optimieren, Vertriebsblockaden zu lösen und nachhaltiges Wachstum zu erzielen. Mit einer Kombination aus Fachwissen, Humor und praxisnahen Lösungen begeistert er in Coachings und Vorträgen gleichermaßen.

Seine Karriere startete bei der Allianz, wo er sich vom Kundenberater zum Verkaufsleiter und Key Account Manager im anspruchsvollen B2B2C-Bereich hocharbeitete. Diese vielseitige Erfahrung macht ihn zu einem gefragten Experten für vertriebsorientierte Themen.

Ob Fortune-500-Unternehmen oder Schweizer KMUs - seine praxisorientierte und lösungsfokussierte Herangehensweise liefert konkrete Ergebnisse und messbaren Erfolg.

Hinweis zur inhaltlichen Verantwortung: Dies ist kein bindendes Vertragsangebot, sondern eine Programm-Idee. Die Inhalte dieser Programm-Idee (z. B. Bilder, Beschreibungen, Leistungsangaben) wurden durch den jeweiligen Anbieter auf der Plattform hirschfeld.de bereitgestellt. Hirschfeld & Heide GmbH & Co. KG stellt diese Inhalte ausschließlich im Rahmen einer technischen Vermittlung dar und übernimmt keine Verantwortung für deren Richtigkeit, Vollständigkeit oder Rechteinhaberschaft. Alle Angaben stammen vom jeweiligen Anbieter. Urheber- und Nutzungsrechte verbleiben bei den jeweiligen Rechteinhabern. Bei Anfragen zur Rechteinhaberschaft der dargestellten Inhalte geben wir unverzüglich Auskunft über den Anbieter, der für die Inhalte verantwortlich ist.

Referent

Marcus Selzer

Mehr Erfolg im Vertrieb - mit dem richtigen Mindset und einem Lächeln

Anbieter-Bewertungen

1 abgegebene Bewertungen	★★★★★	4.67 von 5 Sternen
Preis/Leistungsverhältnis:	★★★★☆	4.00 von 5 Sternen
Vollständigkeit der Leistungen:	★★★★☆	4.00 von 5 Sternen
Freundlichkeit des Personals:	★★★★★	5.00 von 5 Sternen
Zutreffen der Beschreibung:	★★★★★	5.00 von 5 Sternen
Erwartungen erfüllt?	★★★★★	5.00 von 5 Sternen
Persönliches Engagement:	★★★★★	5.00 von 5 Sternen

Wie Sie in 3 Schritten ein individuelles Angebot für diese Programm-Idee kostenfrei anfordern und offene Fragen klären können

www.hirschfeld.de - Paket-Nr. 0527948

1



Gehen Sie zu www.hirschfeld.de

2



Geben Sie im Suchschlitz oben rechts die Paket-Nr. ein.

3



Folgen Sie dem Schalter „Termin und Preis unverbindlich anfragen“

Hinweis zur inhaltlichen Verantwortung: Dies ist kein bindendes Vertragsangebot, sondern eine Programm-Idee. Die Inhalte dieser Programm-Idee (z. B. Bilder, Beschreibungen, Leistungsangaben) wurden durch den jeweiligen Anbieter auf der Plattform hirschfeld.de bereitgestellt. Hirschfeld & Heide GmbH & Co. KG stellt diese Inhalte ausschließlich im Rahmen einer technischen Vermittlung dar und übernimmt keine Verantwortung für deren Richtigkeit, Vollständigkeit oder Rechteinhaberschaft. Alle Angaben stammen vom jeweiligen Anbieter. Urheber- und Nutzungsrechte verbleiben bei den jeweiligen Rechteinhabern. Bei Anfragen zur Rechteinhaberschaft der dargestellten Inhalte geben wir unverzüglich Auskunft über den Anbieter, der für die Inhalte verantwortlich ist.