

Referent

Bastian Breitenborn






Der Verkaufs-Pionier - Verkaufen macht wieder Spaß!



Programm-Idee

Keynote von Bastian Breitenborn Die Kunst des Kaufen-Lassens - Empathischer Vertrieb für nachhaltigen Erfolg Vertrauen statt Verhandeln - So meisterst du Einwände mit Nähe und Klarheit Vom Produkt zum Erlebnis - Wie du mit Storytelling bleibende Erlebnisse schaffst

Paket-Nummer: 0528006

Region:		Gesamt-Deutschland
Teilnehmer:		1 - 1.000 Teilnehmer
Verfügbarkeit:		ganzjährig
Dauer:		2 Stunden
Mögliche Sprachen:		Deutsch, Englisch

Beschreibung

Bastian Breitenborn - Der Verkaufs-Pionier, der Vertrieb neu denkt

Ex-Banker, Autor, Unternehmer und Keynote Speaker - Bastian Breitenborn ist einer der gefragtesten Verkaufsexperten, der konventionelle Vertriebsstrategien revolutioniert. Bereits mit 14 Jahren sammelte er erste Erfahrungen in der Kaltakquise und entwickelte später das Konzept des „Kaufen-Lassens“: Kunden nicht überreden, sondern begeistern, sodass sie selbst kaufen wollen.

Statt aggressiver Verkaufstaktiken setzt er auf inspirierende Ansätze, die Verkaufsprozesse natürlich und erfolgreich machen. Mit seiner interaktiven und erlebnisreichen Art begleitet er Unternehmen aus der Dienstleistungsbranche, dem Finanzsektor und große Konzerne auf ein neues Vertriebslevel.

Bastian Breitenborn steht für eine neue Ära im Verkauf - seine Vision: **„Sales is fun (again).“**

Hinweis zur inhaltlichen Verantwortung: Dies ist kein bindendes Vertragsangebot, sondern eine Programm-Idee. Die Inhalte dieser Programm-Idee (z. B. Bilder, Beschreibungen, Leistungsangaben) wurden durch den jeweiligen Anbieter auf der Plattform hirschfeld.de bereitgestellt. Hirschfeld & Heide GmbH & Co. KG stellt diese Inhalte ausschließlich im Rahmen einer technischen Vermittlung dar und übernimmt keine Verantwortung für deren Richtigkeit, Vollständigkeit oder Rechteinhaberschaft. Alle Angaben stammen vom jeweiligen Anbieter. Urheber- und Nutzungsrechte verbleiben bei den jeweiligen Rechteinhabern. Bei Anfragen zur Rechteinhaberschaft der dargestellten Inhalte geben wir unverzüglich Auskunft über den Anbieter, der für die Inhalte verantwortlich ist.

Referent

Bastian Breitenborn

Der Verkaufs-Pionier - Verkaufen macht wieder Spaß!

Anbieter-Bewertungen

1 abgegebene Bewertungen	★★★★★	4.67 von 5 Sternen
Preis/Leistungsverhältnis:	★★★★☆	4.00 von 5 Sternen
Vollständigkeit der Leistungen:	★★★★☆	4.00 von 5 Sternen
Freundlichkeit des Personals:	★★★★★	5.00 von 5 Sternen
Zutreffen der Beschreibung:	★★★★★	5.00 von 5 Sternen
Erwartungen erfüllt?	★★★★★	5.00 von 5 Sternen
Persönliches Engagement:	★★★★★	5.00 von 5 Sternen

Wie Sie in 3 Schritten ein individuelles Angebot für diese Programm-Idee kostenfrei anfordern und offene Fragen klären können

www.hirschfeld.de - Paket-Nr. 0528006

1



Gehen Sie zu www.hirschfeld.de

2



Geben Sie im Suchschlitz oben rechts die Paket-Nr. ein.

3



Folgen Sie dem Schalter „Termin und Preis unverbindlich anfragen“

Hinweis zur inhaltlichen Verantwortung: Dies ist kein bindendes Vertragsangebot, sondern eine Programm-Idee. Die Inhalte dieser Programm-Idee (z. B. Bilder, Beschreibungen, Leistungsangaben) wurden durch den jeweiligen Anbieter auf der Plattform hirschfeld.de bereitgestellt. Hirschfeld & Heide GmbH & Co. KG stellt diese Inhalte ausschließlich im Rahmen einer technischen Vermittlung dar und übernimmt keine Verantwortung für deren Richtigkeit, Vollständigkeit oder Rechteinhaberschaft. Alle Angaben stammen vom jeweiligen Anbieter. Urheber- und Nutzungsrechte verbleiben bei den jeweiligen Rechteinhabern. Bei Anfragen zur Rechteinhaberschaft der dargestellten Inhalte geben wir unverzüglich Auskunft über den Anbieter, der für die Inhalte verantwortlich ist.