

Referent

Michael Larche

B2B Vertrieb neu denken - mit digitaler Strategie, KI und skalierbarem Wachstum.



Programm-Idee

Buyer Journey 2.0 Wie Sie aus anonymen Website-Besuchern begeisterte Käufer machen - Schritt für Schritt System schlägt Zufall: Der Schlüssel zu planbaren Conversions im B2B Wie Sie mit datenbasierter Bedarfserkennung zur ersten Wahl im Entscheidungsprozess werden B2B Vertrieb digital skalieren - mit System, KI und Strategie Wie Sie B2B-Neukunden digital und datengetrieben gewinnen Tools, Techniken und Trends für Ihren modernen Vertrieb Mit KI Vertriebsprozesse automatisieren und Umsätze steigern Go D-A-CH! Mit Strategie zum Erfolg im deutschsprachigen Raum Erfolgreiche Strategien für Expansion und Marktdurchdringung Vertriebsmaschine statt Zufalls-Erfolg: DSGVO, Vertrauen und Tempo clever verbinden Die Sales-Formel für B2B: Skalierbare Prozesse für Sales- und...

Hinweis zur inhaltlichen Verantwortung: Dies ist kein bindendes Vertragsangebot, sondern eine Programm-Idee. Die Inhalte dieser Programm-Idee (z. B. Bilder, Beschreibungen, Leistungsangaben) wurden durch den jeweiligen Anbieter auf der Plattform hirschfeld.de bereitgestellt. Hirschfeld & Heide GmbH & Co. KG stellt diese Inhalte ausschließlich im Rahmen einer technischen Vermittlung dar und übernimmt keine Verantwortung für deren Richtigkeit, Vollständigkeit oder Rechteinhaberschaft. Alle Angaben stammen vom jeweiligen Anbieter. Urheber- und Nutzungsrechte verbleiben bei den jeweiligen Rechteinhabern. Bei Anfragen zur Rechteinhaberschaft der dargestellten Inhalte geben wir unverzüglich Auskunft über den Anbieter, der für die Inhalte verantwortlich ist.

Referent

Michael Larche

B2B Vertrieb neu denken - mit digitaler Strategie, KI und skalierbarem Wachstum.

Paket-Nummer: 0529593

Region:		Gesamt-Deutschland
Teilnehmer:		1 - 1.000 Teilnehmer
Verfügbarkeit:		ganzjährig
Dauer:		2 Stunden
Mögliche Sprachen:		Deutsch, Englisch

Beschreibung

Michael Larche - Strategien für digitalen B2B-Vertrieb mit messbarem Ergebnis

Michael Larche ist Experte für digitalen B2B-Vertrieb, skalierbare Go-to-Market-Strategien und den Einsatz von KI im Sales-Prozess. Mit über 13 Jahren Vertriebserfahrung - vom Start-up bis zum internationalen Konzern - unterstützt er Unternehmen beim Aufbau effizienter, datenbasierter Vertriebsstrukturen.

Als Vice President Sales eines führenden europäischen SaaS-Anbieters verantwortet er die internationale Expansion und setzt auf Automatisierung, Digitalisierung und messbare Erfolge. Seine Keynotes liefern praxisnahes Wissen, klar strukturiert und sofort anwendbar.

Ob Vertriebstagung, Führungskräftekonferenz oder Fachveranstaltung: Michael Larche begeistert mit fundierter Expertise, inspirierendem Stil und Impulsen, die Wirkung zeigen - vom Management bis ins Vertriebsteam.

Anbieter-Bewertungen

1 abgegebene Bewertungen ★★★★★ 4.67 von 5 Sternen

Preis/Leistungsverhältnis:	★★★★☆	4.00 von 5 Sternen
Vollständigkeit der Leistungen:	★★★★☆	4.00 von 5 Sternen
Freundlichkeit des Personals:	★★★★★	5.00 von 5 Sternen
Zutreffen der Beschreibung:	★★★★★	5.00 von 5 Sternen
Erwartungen erfüllt?	★★★★★	5.00 von 5 Sternen
Persönliches Engagement:	★★★★★	5.00 von 5 Sternen

Hinweis zur inhaltlichen Verantwortung: Dies ist kein bindendes Vertragsangebot, sondern eine Programm-Idee. Die Inhalte dieser Programm-Idee (z. B. Bilder, Beschreibungen, Leistungsangaben) wurden durch den jeweiligen Anbieter auf der Plattform hirschfeld.de bereitgestellt. Hirschfeld & Heide GmbH & Co. KG stellt diese Inhalte ausschließlich im Rahmen einer technischen Vermittlung dar und übernimmt keine Verantwortung für deren Richtigkeit, Vollständigkeit oder Rechteinhaberschaft. Alle Angaben stammen vom jeweiligen Anbieter. Urheber- und Nutzungsrechte verbleiben bei den jeweiligen Rechteinhabern. Bei Anfragen zur Rechteinhaberschaft der dargestellten Inhalte geben wir unverzüglich Auskunft über den Anbieter, der für die Inhalte verantwortlich ist.

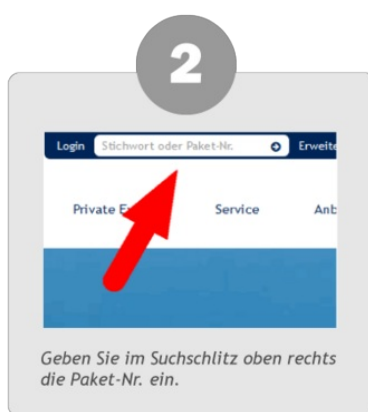
Referent

Michael Larche

B2B Vertrieb neu denken - mit digitaler Strategie, KI und skalierbarem Wachstum.

Wie Sie in 3 Schritten ein individuelles Angebot für diese Programm-Idee kostenfrei anfordern und offene Fragen klären können

www.hirschfeld.de - Paket-Nr. 0529593



Hinweis zur inhaltlichen Verantwortung: Dies ist kein bindendes Vertragsangebot, sondern eine Programm-Idee. Die Inhalte dieser Programm-Idee (z. B. Bilder, Beschreibungen, Leistungsangaben) wurden durch den jeweiligen Anbieter auf der Plattform hirschfeld.de bereitgestellt. Hirschfeld & Heide GmbH & Co. KG stellt diese Inhalte ausschließlich im Rahmen einer technischen Vermittlung dar und übernimmt keine Verantwortung für deren Richtigkeit, Vollständigkeit oder Rechteinhaberschaft. Alle Angaben stammen vom jeweiligen Anbieter. Urheber- und Nutzungsrechte verbleiben bei den jeweiligen Rechteinhabern. Bei Anfragen zur Rechteinhaberschaft der dargestellten Inhalte geben wir unverzüglich Auskunft über den Anbieter, der für die Inhalte verantwortlich ist.