

Referent

Nikolai Ladanyi

“Skalieren ist keine Kunst, sondern ein Handwerk!”



Programm-Idee

Scalable, investable, sellable - Wie dein Unternehmen erfolgreich ohne dich läuft Wie du dein Unternehmen skalierbar machst, indem du es konsequent als Betriebssystem über die vier Spielfelder People, Strategy, Execution und Cash führst - ohne Hacks, mit wiederholbaren Spielzügen, die Prozesse ohne Drama liefern. Wie du die Investierbarkeit erhöhst, indem du Strategie in klare Umsetzungs-Planung übersetzt, wodurch Fokus, Fortschritt und Cashflow sichtbar werden. Wie du dein Unternehmen unabhängig und verkaufbar machst, indem du dich als Gründer überflüssig machst: A-Player priorisieren, Rollen & Erwartungen mit FAcE und OJRs klären und einen verbindlichen Meeting-Rhythmus für Accountability etablieren - so läuft der Laden ohne dich und du gewinnst Zeit fürs Wesentliche. So baust...

Paket-Nummer: 0529697

Region:		Gesamt-Deutschland
Teilnehmer:		1 - 1.000 Teilnehmer
Verfügbarkeit:		ganzjährig
Dauer:		2 Stunden
Mögliche Sprachen:		Deutsch, Englisch, Französisch

Hinweis zur inhaltlichen Verantwortung: Dies ist kein bindendes Vertragsangebot, sondern eine Programm-Idee. Die Inhalte dieser Programm-Idee (z. B. Bilder, Beschreibungen, Leistungsangaben) wurden durch den jeweiligen Anbieter auf der Plattform hirschfeld.de bereitgestellt. Hirschfeld & Heide GmbH & Co. KG stellt diese Inhalte ausschließlich im Rahmen einer technischen Vermittlung dar und übernimmt keine Verantwortung für deren Richtigkeit, Vollständigkeit oder Rechteinhaberschaft. Alle Angaben stammen vom jeweiligen Anbieter. Urheber- und Nutzungsrechte verbleiben bei den jeweiligen Rechteinhabern. Bei Anfragen zur Rechteinhaberschaft der dargestellten Inhalte geben wir unverzüglich Auskunft über den Anbieter, der für die Inhalte verantwortlich ist.

Referent

Nikolai Ladanyi

“Skalieren ist keine Kunst, sondern ein Handwerk!”

Beschreibung

Skalierbare Unternehmensführung mit Nikolai Ladanyi

Nikolai Ladanyi zeigt Unternehmen, wie sie erfolgreich ohne ihre Gründer laufen können. Sein Schwerpunkt liegt auf Skalierbarkeit, Investierbarkeit und Verkaufbarkeit - umgesetzt über die vier Spielfelder People, Strategy, Execution und Cash. Damit unterstützt er Unternehmer dabei, langfristigen Erfolg und Unabhängigkeit zu sichern.

Mit langjähriger Erfahrung in der Unternehmensführung hat er zahlreiche Firmen dabei begleitet, ihr Wachstumspotenzial auszuschöpfen, Investoren zu überzeugen und sich optimal auf einen Verkauf vorzubereiten. Als Experte für High-Performance-Führungsteams hilft er Gründern, sich aus dem operativen Flaschenhals zu lösen und starke Teams aufzubauen, die nachhaltiges Wachstum ermöglichen.

Heute arbeitet er eng mit Unternehmen zusammen, um effektive Betriebssysteme zu implementieren, klare Rollen und Erwartungen zu definieren und Meeting-Routinen zu etablieren. Sein praxiserprobter Ansatz kombiniert Strategie und Umsetzung, sodass Unternehmen skalierbar, investierbar und verkaufbar werden - mit einer gesunden Unternehmenskultur und nachhaltigem Erfolg.

Anbieter-Bewertungen

1 abgegebene Bewertungen	★★★★★	4.67 von 5 Sternen
Preis/Leistungsverhältnis:	★★★★☆	4.00 von 5 Sternen
Vollständigkeit der Leistungen:	★★★★☆	4.00 von 5 Sternen
Freundlichkeit des Personals:	★★★★★	5.00 von 5 Sternen
Zutreffen der Beschreibung:	★★★★★	5.00 von 5 Sternen
Erwartungen erfüllt?	★★★★★	5.00 von 5 Sternen
Persönliches Engagement:	★★★★★	5.00 von 5 Sternen

Hinweis zur inhaltlichen Verantwortung: Dies ist kein bindendes Vertragsangebot, sondern eine Programm-Idee. Die Inhalte dieser Programm-Idee (z. B. Bilder, Beschreibungen, Leistungsangaben) wurden durch den jeweiligen Anbieter auf der Plattform hirschfeld.de bereitgestellt. Hirschfeld & Heide GmbH & Co. KG stellt diese Inhalte ausschließlich im Rahmen einer technischen Vermittlung dar und übernimmt keine Verantwortung für deren Richtigkeit, Vollständigkeit oder Rechteinhaberschaft. Alle Angaben stammen vom jeweiligen Anbieter. Urheber- und Nutzungsrechte verbleiben bei den jeweiligen Rechteinhabern. Bei Anfragen zur Rechteinhaberschaft der dargestellten Inhalte geben wir unverzüglich Auskunft über den Anbieter, der für die Inhalte verantwortlich ist.

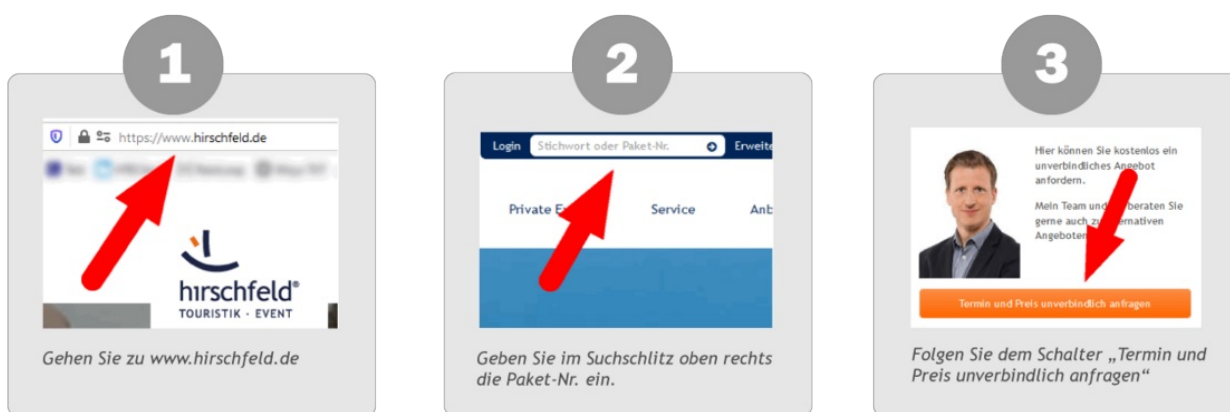
Referent

Nikolai Ladanyi

“Skalieren ist keine Kunst, sondern ein Handwerk!”

Wie Sie in 3 Schritten ein individuelles Angebot für diese Programm-Idee kostenfrei anfordern und offene Fragen klären können

www.hirschfeld.de - Paket-Nr. 0529697



Hinweis zur inhaltlichen Verantwortung: Dies ist kein bindendes Vertragsangebot, sondern eine Programm-Idee. Die Inhalte dieser Programm-Idee (z. B. Bilder, Beschreibungen, Leistungsangaben) wurden durch den jeweiligen Anbieter auf der Plattform hirschfeld.de bereitgestellt. Hirschfeld & Heide GmbH & Co. KG stellt diese Inhalte ausschließlich im Rahmen einer technischen Vermittlung dar und übernimmt keine Verantwortung für deren Richtigkeit, Vollständigkeit oder Rechteinhaberschaft. Alle Angaben stammen vom jeweiligen Anbieter. Urheber- und Nutzungsrechte verbleiben bei den jeweiligen Rechteinhabern. Bei Anfragen zur Rechteinhaberschaft der dargestellten Inhalte geben wir unverzüglich Auskunft über den Anbieter, der für die Inhalte verantwortlich ist.